

证券代码：300516

证券简称：久之洋

湖北久之洋红外系统股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20240530

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及 人员姓名	投服中心占志祥、国联证券曲芮萱，通过上证路演中心参加中国船舶集团控股上市公司 2023 年度集体业绩说明会暨 2024 年第一季度业绩说明会的其他投资者
时间	2024 年 5 月 30 日 14:30
地点	上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com ）
上市公司接待人 员姓名	公司董事长邵哲明，副董事长郭良贤，独立董事王永新，财务总监、董事会秘书吴昌仁等
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>本次集体业绩说明会以现场交流、视频直播和网络文字互动的方式进行，交流主要内容如下：</p> <p>1. 从整个市场来看，中国红外产业近年来发展迅速，涌现出不少优秀的企业，行业处于高度竞争的状态。2023 年度，公司激光类产品、光学系统类产品营收都有所下降，但红外产品的营收大幅增长，同比增长 21.53%。请公司说明红外业务营收增长的主要原因；与同行业上市公司相比，公司在红外业务领域的差异化竞争优势有哪些；同时，投服中心关注到市场上很多投资者对公司红外、激光类产品的民用市场拓展情况比较关心，也请公司介绍各类产品近年来的市场拓</p>

展情况，已取得了哪些实质性的进展？

答：感谢您的提问！

公司各业务板块收入受订单获取、生产交付，以及总体进度安排等多种因素影响，因此激光及光学系统类产品营收年度内有所波动，我们认为是正常的。而红外产品营收大幅增加，主要是公司在原有“基本盘”的基础上，进一步拓展市场领域，2023 年度订单大幅增长，实现了收入同比增长 21.53%。各业务板块营收升降综合后，公司 2023 年度总营业收入同比增长 3.50%，稳中有升。

另外，公司始终坚持创新驱动发展，竞争优势主要体现在三个方面。一是“技术+工艺”优势，在红外领域深耕厚植，持续聚焦光学系统设计加工、精密机械设计加工以及信号处理、图像处理等专业方向，形成了以系列化专利簇为代表的技术和工艺优势；二是“应用+产品”优势，一方面公司产品品类齐全、应用场景丰富，满足用户不同需求。另外一方面，通过专业交叉融合，形成创新成果，并加快转化应用，进一步强化产品优势；三是“自主+响应”优势，即掌控核心技术和关键工艺，实现自主可控，在此基础上形成强大定制能力，进而在快速市场响应方面具备了一定的优势。

对于民用市场的发展公司高度重视，按照相关多元化原则，发挥差异化竞争优势，积极加强对契合国家战略的新兴产业方向上的投入，已取得阶段性成果，如在工业测量领域，研制了三维测量仪、光学传递函数测试仪等精密测量仪器，突破了卡脖子技术、实现了国产化替代；在环保石化领域，开发了红外光谱仪、VOC 气体检漏仪等产品并得到了应用，这里不一一列举。

最后，我借此机会感谢投服中心和广大投资者对公司的关注和支持！谢谢大家！

2. 近期“国九条”推出，凸显了资本市场“强本强基”

和“严监严管”的监管新理念，请问王董，作为公司独立董事，您觉得公司应该如何防范经营风险？

答：非常感谢您的提问。

新“国九条”的发布，对上市公司防范经营风险提出了更高要求，我认为要做好如下三个方面：

第一，要把握防范经营风险的根本内涵。业务发展是第一要务，业务不发展是最大的经营风险。防范经营风险的目的，是为了促进业务更好地发展，业务发展与防范经营风险需要一体化推进。2023年度公司年度董事会分析了公司发展中的不足，启动实施“战略、创新、市场、改革、成本控制、内控与制度优化、数字久之洋”七大能力提升工程，就是业务发展与防范经营风险一体化推进的重要体现。

第二，要准确识别经营风险。准确识别经营风险是防范经营风险的前提。公司董事会及经理层前期进行了系统研讨，认为当前公司主要面临着四大经营风险：市场竞争风险、技术更新与产品开发风险、人才流失风险、军品审价风险，并在公司年报中进行了披露。我本人也参与了讨论，我认为公司对当前经营风险的判断是基于实事求是，风险识别是准确的。

第三，要采取有效可行的应对措施。一是针对市场竞争风险，公司提出以技术为底座支撑，形成防务产业、新兴产业和外贸并举的“三驾马车”市场格局加以应对；二是针对技术更新与产品开发风险，加强产品通用化、模块化和标准化设计，提高产品研发效率，通过前瞻性布局，系统推进技术预先研究和储备；三是针对人才流失风险，通过不断优化向核心技术、管理骨干倾斜的差异化薪酬激励体系吸引人才、留住人才；四是针对军品审价风险，在积极做好应审工作的同时加快新兴产业拓展，深化成本工程，开源节流，争取将该风险控制在最小范围内。再次感谢您的提问，谢谢！。

	<p>3. 公司能确保今年业绩有所增长吗？</p> <p>答：2024 年，公司持续深耕主责主业，巩固基本盘优势，同时积极加强对国民经济、外贸等契合国家战略性新兴产业方向上的投入，探索发展新模式，培育新的增长点，努力为投资者创造长期价值回报。详细情况请您关注公司公告！感谢您的关注！</p> <p>4. 吴主席在 5.15 “全国投资者保护日” 活动上表示，要提振投资者信心，让广大投资者有回报，有获得感。在这方面，公司有没有什么具体举措？</p> <p>答：感谢您对久之洋公司的关注！久之洋公司一直秉承以“投资者为本”的价值理念，自 2016 年上市以来，公司持续与投资者分享经营发展成果，每年现金分红比例保持在 30%，截至 2023 年度，公司已累计派发现金红利 2.042 亿元，其中为积极响应国家号召，给予投资者更多的回报，并基于对未来发展的信心，将 2023 年度分红比例由以往 30%上调增至 80%，共计派发现金 6336 万元。</p> <p>未来，久之洋公司将继续保持初心与使命，一是不断巩固并提升核心竞争力，加快发展新质生产力，更好的做好价值创造；二是尽最大努力统筹好公司发展与股东回报的动态平衡，让投资者真正体会到价值投资的深刻意义；三是持续提高信息披露质量，提升公司透明度，通过多样化方式和渠道构建与投资者畅通的沟通平台，与投资者建立长期、稳定、相互信赖的投资者关系。谢谢！</p> <p>注：本次交流未发生未公开重大信息泄密情况。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 5 月 30 日