

青岛丰光精密机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2024年6月7日

活动地点：青岛胶州市胶州湾工业园太湖路2号公司二楼会议室。

参会单位及人员：国金证券、河北银行、农银基金、中信保诚基金、中债资信

上市公司接待人员：

公司董事长、总经理：李军先生；

公司董事、全球营销中心总经理：李伟先生；

公司董事、董事会秘书：吕冬梅女士；

公司董事、财务总监：王学良先生。

三、 投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下：

问题 1、公司谐波减速器进展如何？公司现在是有给哪些客户送样？

答：您好，感谢您对公司的关注！目前谐波减速器全系列齿形设计完成，内部技术验证通过，可以随时对应市场需求进入小批量量产状态，产品暂未形成销售。公司正在与相关潜在客户积极对接，谐波减速器项目正在按计划推行。

公司将充分利用现有工艺技术储备、生产设计经验及运营管理团队等资源，聚焦谐波减速器产品，积极向精密减速器领域布局，加速推动公司在谐波减速器领域的产业化落地与业务布局，实现企业第二增长曲线。

问题 2、公司竞争优势有哪些？

答：您好，感谢您对公司的关注！公司深耕精密零部件制造行业二十余年，产品应用领域主要集中在半导体、工业自动化、汽车、轨道交通等行业，公司的下游客户皆是行业知名品牌企业。公司产品结构较丰富，在产品质量及产品精度方面表现优异。同时具备较强的同步研发能力，可快速响应客户新产品开发需求，同时具备成熟的质量管理体系及精密生产能力，可确保产品批量、高品质快速交付；此外还具备高品质的全流程服务能力，可持续满足产品技术改进，在客户粘性上占有明显的竞争优势。

未来公司将继续凭借规范管理优势、精密加工能力优势、技术研发能力优势、客户资源优势、质量管控优势等竞争优势，依托公司各方面资源，实现系统化、明确化、透明化、可持续化的管理能力提升，在原有业务增长基础上，抢抓新的市场机遇，完成谐波减速器领域量产突破。进而使公司做大做精做强，更好地回报投资者。

问题 3：谐波减速器未来市场预测公司怎么看？

谐波减速器是机器人、数控机床、半导体生产设备等高端装备的核心零部件。受到劳动力成本持续提升，以及制造业转型升级加速等因素影响，全球范围内“机器换人”热潮兴起，机器人行业进入发展快车道，同步带动谐波减速器市场需求持续释放；同时，伴随谐波减速器在高端数控机床、半导体制造设备、航空航天

等非机器人应用场景的不断拓宽，市场渗透率持续提升，产业规模也顺势增长。

此外，近年来人形机器人理论基础逐渐成熟，初具产业化条件。2023 年来国内人形机器人利好政策频出，《人形机器人揭榜挂帅任务榜单》、《人形机器人创新发展指导意见》等政策大力支持人形机器人的创新发展和规模化应用，为推动人形机器人产业化落地提供良好保障，人形机器人行业有望在 2024 年逐步拉开量产序幕。人形机器人运动复杂、关节多，相较其他机器人而言需要使用更多数量的谐波减速器，有望带动谐波减速器市场需求进一步释放。

问题 4、公司谐波减速器相关技术是公司自己研发的？

答：您好，感谢您对公司的关注！公司谐波减速器是我们自主研发的产品。公司谐波减速器产品目标是和国外品牌产品在同一条水平线上。公司在研产品在原材料选择、热处理工艺、减速机齿形的加工工艺、组装、测量等关键环节采用国际领先的加工技术和标准，并结合多年技术积累和加工经验，以对标四大机器人厂商供应商的谐波减速器为加工生产标准。公司本着匠心智造精品的理念，不断打磨产品，以期用最好的产品满足客户需求。

问题 5、考虑国内高铁政策在放缓，下游需求可能减弱，对公司业务有无影响？

答：您好，感谢您对公司的关注！暂时未对公司业务产生较大影响。公司将在巩固与现有客户合作关系的同时，优化产品生产工艺，提升新产品开发效率，提高产品质量水平，提升客户服务水平，满足客户多样的采购需求，不断开拓新市场，优化客户行业布局、客户区域布局，不断坚实自身在精密零部件行业的竞争优势。

问题 6、公司去年营收下降的主要原因是什么？

答：您好，感谢您对公司的关注！2023 年营业收入较上年同期减少主要原因是：1、世界经济缓慢复苏，全球经济形势错综复杂，国内经济持续恢复发展的基础仍不稳固，在此背景下客户订单减少；2、公司产品结构变化，产品类订单减少，加工类订单增加。2024 年经济环境持续转好，公司各项业务进展顺利。如一季度公司实现营收 5,734.97 万元，同比增长 35.87%。

问题 7、公司对未来业绩预测是怎样的？

答：您好，感谢您对公司的关注！目前公司各项业务正常开展，公司的下游

客户都是半导体、工业自动化、汽车、轨道交通等行业领先企业，公司与其保持良好合作。公司在不断优化自身实力的同时，积极拓展市场，并根据下游客户需求及时调整产能规划，提高产品服务和交付能力，不断加强管理提高效率，以确保产品供应和满足客户需求，拓展原有业务的深度与广度。同时，公司也在加快推进谐波减速器研发进展，与相关潜在客户积极对接，以期更好的实现市场开拓和业务增长的目标。

问题 8、公司除了谐波减速器外，公司会开发丝杠产品应用在人形机器人上吗？

答：您好，感谢您对公司的关注！目前公司暂时没有丝杠电机方面的研发。现阶段，公司专注于谐波减速器产品的研发、生产和销售。

问题 9、怎样保持公司毛利率领先优势？

答：您好，感谢您对公司的关注！公司将通过不断开拓市场和客户，优化客户布局；强化技术研发实力，致力于技术创新和不断提升产品的技术含量和附加值；构建严密的质量管理体系，不断提高产品质量和稳定性；加强控制生产成本管理，实施降本增效等方面不断坚实自身优势，保持毛利率的稳定。

问题 10、现在海运价格越来越高，对成本的影响大吗？

答：您好，感谢您对公司的关注！暂时未对公司业务产生较大影响。根据成本变化，公司可以与客户进行协商，适时调整产品销售价格。

问题 11、公司对于海外市场拓展这方面，公司是怎样考虑的？

答：您好，感谢您对公司的关注！公司已经成立以 FGA 为中心的全球营销中心，公司将根据客户、市场需求在全球设置分支机构，覆盖全球需求，积极拓展市场。

公司将继续围绕原有行业深度挖掘客户资源和客户需求，稳定和拓展客户关系，以快速的服务、精准的管理、高效的质量，保证良好的产品质量和交期达成率，努力提升服务意识和服务能力。同时，继续坚持“三新”的理念，加快新产品、新客户、新市场的开发进度。优化产品生产工艺，提升新产品开发效率，提高产品质量水平，满足客户多样的采购需求；持续关注客户满意度，加强与客户的沟通交流，在行业内建立良好口碑。

另外，公司将充分利用现有工艺技术储备、生产设计经验及运营管理团队等

资源，积极向精密减速器领域布局，加速推动公司在谐波减速器领域的产业化落地与业务布局。

特此公告。

青岛丰光精密机械股份有限公司

董事会

2024年6月11日