

证券代码：002917

证券简称：金奥博

## 深圳市金奥博科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-014

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ）
参与单位名称及人员姓名	天风证券；泰康基金；创富兆业；全天候私募基金；冠达泰泽；中大君悦投资； 中信证券；东北证券；锐意资本；华泰证券。
时间	2024年6月13日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：周一玲； 证券事务代表：喻芳；证券事务专员：杨荣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司情况</p> <p>简要介绍公司的经营业务板块、行业地位以及发展战略等情况。</p> <p>二、互动交流</p> <p>1、民爆行业的总体运行情况？</p> <p>答：2023年民爆行业总体呈现经济指标稳步增长、炸药品种需求稳定、电子雷管全面替代、主材价格逐月下降的运行态势。行业生产企业累计完成生产总值 436.58 亿元，同比增长 10.93%；累计完成销售总值 434.48 亿元，同比增长 11.73%。行业生产企业累计实现主营业务收入 499.51 亿元，同比增长 14.19%；累计实现利税总额 117.12 亿元，同比增长 39.97%；累计实现利润总额 85.27 亿元，同比增长 44.99%。今年以来，随着国家对能源的需求增加和固</p>

定资产投资的规模扩大，民爆行业市场需求预计也将逐步企稳回暖。

## **2、公司拥有的民爆产能情况？未来是否还有并购扩张计划？**

答：为优化整合科研和生产资源，促进公司产业链的有效延伸，公司并购重组了江苏天明化工、山东圣世达、京煤集团有关民爆资产及山东泰山民爆等民爆生产企业，目前合计拥有工业炸药年许可生产能力 11.5 万吨，数码电子雷管年许可生产能力 8522 万发，以及保留导爆管雷管、工业电雷管年许可生产能力 4000 万发用于出口。

行业政策鼓励企业开展重组整合，围绕主营业务、加强产业链延伸和产业协同的并购也是公司的战略发展方向之一。公司将顺应国家行业政策，通过并购、重组等方式继续努力整合产业链下游资源，扩大公司的业务规模，促进公司产业链的有效延伸，进一步提升公司综合竞争力和盈利能力，优化投资者回报，实现成为科研生产爆破服务一体化大型企业集团的战略目标。

## **3、公司电子雷管的芯片模组供应链情况？**

答：公司参股的重庆云铭科技股份有限公司专注于集成专用芯片及应用控制模组的研发设计、生产和销售，同时公司高度重视供应链的建设，与多家数码电子雷管芯片供应商均有合作，并建立了长期良好的合作关系。公司不断推进供应链的多元化采购，向经营稳健、质量可控、合作记录良好的供应商采购，以降低原材料成本和供应链风险。

## **4、公司装备业务是否受益于行业政策？**

答：为进一步提高民爆行业安全发展水平，《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》对行业发展提出了主要预期指标及任务，包括现有危险岗位操作人员机器人替代比例不小于 40%，包装型工业炸药生产线最小许可产能不小于 1.2 万吨，以及生产线定员标准单条工业炸药生产线现场操作人员总数不大于 3 人等，为公司民爆智能装备业务提供了广阔的发展空间，公司将继续推出更多智能化、数字化装备及信息化技术产品，不断加强市场开拓，助力民爆行业的高质量发展。2024 年 4 月工业和信息化部等七部门联合印发的《推动工业领域设备更新实施方案》也提出了关于提升民爆行业本质安全水平的要求。

## **5、公司智能装备在其他领域的拓展优势？**

答：公司是国内民爆智能装备行业的龙头企业，已与国内生产总值排名前列的大型民爆器材生产企业建立了长期稳定的合作关系，在产品的先进性、安

全性、稳定性、自动化智能化程度及售后服务等方面均具备明显优势。公司已将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备拓展运用到食品、包装、军工、精细化工等领域并获得订单。民爆行业对装备的安全性、可靠性、稳定性有很高的要求，公司在高度重视安全可靠的环境里，实现了生产的智能化、数字化、安全稳定可靠地生产。公司具备提供非标定制化整体解决方案的优势及实力，将依托在机器人、成套智能装备、产线信息化与智能化等方面的技术积累，进一步拓展机器人智能装备的应用范围，扩大公司智能装备的品牌影响力。

#### **6、公司军工业务的进展情况？**

答：公司的军工相关订单正在有序推进中，公司将自身在民爆行业多年积累的安全、可靠、高效的智能制造装备和信息技术结合运用到军工装备行业，发挥公司的整体解决方案优势及系统集成能力，实现智能化、人机隔离、少人化/无人化的目标。

#### **7、介绍一下公司海外业务情况？**

答：公司海外订单主要分直接与海外客户签订和与国内大型装备出口集团签订两种方式。在国家“一带一路”战略的发展带动下，公司利用自身在行业领先的技术和装备优势，在海外市场包括阿尔及利亚、乌干达、蒙古、越南、缅甸、尼泊尔、老挝、塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦、拉脱维亚、几内亚等国家地区承建了 20 多条生产线，在国内外民爆行业打造了良好的品牌影响力和服务信誉。公司正在积极推进和深化开展国际合作，相关海外工程项目正在实施中。公司将继续深化开展国际合作，通过多渠道、多措施进一步拓展海外市场，出口包括生产线装备、工艺技术、化工原材料、民爆器材和爆破综合服务等业务。今年以来，公司与国外客户的接触交流有明显增加。

#### **8、公司化工原料业务的拓展情况？**

答：公司综合引进消化吸收国际先进的乳化剂和复合油相生产工艺技术，为民爆器材生产企业提供生产工业炸药所需的多种规格和品种的一体化复合油相、乳化剂、复合乳化剂、新型高分子乳化剂和复合蜡等关键原辅材料；凭借技术和质量优势，已逐步拓展表面活性剂在石化、纺织、印染等领域的应用，公司上半年正在进行产能扩建，不断提升交付能力以满足客户多层次的需求，扩大市场份额。

#### **9、公司在爆破业务的规划？**

	<p>答：民爆行业的经营模式正在由单一提供产品向提供一体化服务转变。公司通过向下游产业链延伸并购已获得了炸药、雷管生产资质以及运输、爆破等服务资质，将充分利用不断扩大增强的民爆生产爆破一体化资源，结合自身先进的成套智能装备系统和技术优势，围绕采石、矿山开采和矿山修复方面进行深耕，以中小型规模矿山领域以及公路、水利工程等基础设施建设为基础，提供一体化工程爆破服务，不断加强为大型矿山、基础设施建设提供有效增值服务的能力，提升客户运行效能，降低客户运行总成本。</p> <p><b>10、介绍一下公司未来几年的发展规划？</b></p> <p>答：公司主要围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展业务：（1）在智能制造板块，进一步拓展民爆器材各类产品新工艺、新装备和新技术的研究、开发和应用，持续扩大民爆行业以外的食品、包装、军工、精细化工等领域的应用及市场份额，深入拓展火工品及民爆装备制造领域生产、技术、服务等方面的合作，积极参与火工品和民爆领域“无人化、少人化”建设，创建行业新标准和行业示范线，推进智能制造和信息化建设。（2）在民爆一体化板块，以民爆行业高质量发展方向为指引，以研究开发为龙头、以整合重组为手段、以终端服务为重点，倾力打造集“产、供、爆、研、用”五位一体民爆完整产业链。（3）在精细化工板块，充分利用公司品牌、技术、服务、市场等综合优势，研发生产高安全、高性能、低成本表面活性剂及复合油相，并逐步扩大表面活性剂在石化、纺织印染等领域的应用和市场份额。（4）在智慧云板块，继续发挥公司在民爆行业信息化的领先优势，利用工业互联网、大数据、数字孪生等技术手段，建立健全企业智能网络监管和应急管理平台，为建设少人化、无人化工厂打下扎实的基础。</p>
<p><b>附件清单 (如有)</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2024年6月14日</p>