

证券代码： 301139

证券简称：元道通信

元道通信股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年6月14日（周五）下午 15:00~18:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事、总经理燕鸿 2、副总经理、财务总监、董事会秘书曹亚蕾 3、证券事务代表胡今怡
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p style="text-align: center;">1、 公司在中国移动、中国电信、中国联通等通信运营商中的市场份额有何变化？未来如何保持或提升市场份额？</p> <p>尊敬的投资者您好！公司核心业务是为中国移动提供通信网络维护业务。近年来，公司业务优势不断显现，取得位居行业前列的中标份额，陆续开拓广东等区域的综合代维和网优业务新客户，体现出公司较强的市场竞争力，公司在中国移动的网络运维执行标段数量排名靠前。公司将继续以客户需求为中心，充分发挥全国性、综合型通信技术服务企业协同优势，通过公司通信网络运维业务领域的竞争优势带动网络维护、网络建设及优化业务全面协同发展，通过不断地提升通信技术服务质量，提升服务附加值、提高运维效率，进一步提升各地市场份额，扩大市场占有率，增强市场影响力。未来，公司将在稳固现有项目和客户关系</p>

的基础上，加大对中国电信、中国联通等新客户的开发力度，积极开拓新市场，深化与战略客户的合作，构建更多地区的新客户体系。感谢您的关注！

2、贵公司名字里有“通信”二字，请问公司在通信技术上有什么专业技术？今后在科技业务上有什么新的布局 and 方向？

尊敬的投资者您好！公司自成立以来便深耕通信技术服务，凭借在细分领域的深厚积累，尤其在通信网络维护服务上建立了显著优势。公司是行业内为数不多具备通信网络代维（综合代维、基站专业和通信线路）甲级资质、通信信息网络系统集成甲级资质企业，综合服务能力位于行业前列。随着云计算、大数据和人工智能技术的蓬勃发展，通信运营商还可以提供算力驱动的智算服务，超越了传统的网络基础设施范畴。公司敏锐地捕捉到这一机遇，紧密围绕中国移动智算中心建设目标，探索推进“智算服务+通信融合”发展方案。努力打造以 5G、区块链、大数据、物联网、云计算、DICT、大模型、人工智能等信息技术为支撑，搭建算力并网和算力调度方面的系统平台，拓展智算产业软硬件生态服务，加强网络资源、信息化服务、渠道资源、技术创新、人才队伍等方面的深度合作，为公司客户提供最佳的服务和解决方案，推进智算赋能千行百业的发展。感谢您的关注！

3、公司破发行价百分之四十，为何不回购，管理层也不增持？

尊敬的投资者您好！股票价格的受宏观环境、行业政策、市场波动等多方面因素影响。公司一直以来都高度重视自身的经营能力和盈利水平的提升，公司将多措并举、多管齐下，夯实长期发展竞争力、巩固市场领先地位，从而持续提升市场份额，扩大业务品类，提升经营效率，提高市场竞争力。我们将努力为股东创造更多的价值，感谢您的关注！

4、您好！请问贵公司在 5G 光通信和铜缆高速连接上是否有技术布局？谢谢！

尊敬的投资者您好，公司是领先的通信技术服务企业，主要

面向通信运营商中国移动、中国电信、中国联通等和通信基础设施运营商中国铁塔，以及通信设备制造商提供包括通信网络维护与优化、通信网络建设在内的通信技术服务，保障信息通信网络各环节有效运行，为终端用户提供稳定、高质量网络环境。关于您所提到的相关产品公司没有涉足。感谢您的关注！

5、面对行业内的竞争压力，公司有哪些竞争策略和优势？

尊敬的投资者您好！公司自创立之初便深耕通信技术服务领域，秉承“专业、专心、专注”的核心理念，在通信网络运维行业积累了十余年的丰富经验。通过自主研发的综合运营管理系统，公司高效整合并优化项目管理与实践经验，实现了技术实力和标准化水平的持续提升，从而在服务质量、企业文化和技术实力上均处于行业前沿。凭借卓越的专业技术能力和稳定的服务质量，公司与通信运营商建立了长期稳固的合作关系，并在主要服务区域确立了显著的区位和先发优势。公司拥有一支由资深行业专家组成的管理团队和核心团队，其丰富的技术积累确保公司能够紧跟行业趋势，持续满足客户需求。感谢您的关注！

6、资产负债率为 33.06%，同比下降 0.78 个百分点，请问公司如何管理债务风险？

尊敬的投资者您好！公司已按照有关法律法规和规范性文件的要求，结合自身的经营特点，建立了一套设计科学、运行有效的内部控制体系。公司将通过进一步加强内部管控、优化资产结构等方式有效管理债务风险。感谢您的关注！

7、公司存货周转率和总资产周转率均有所下降，请问公司如何应对这一趋势？

尊敬的投资者您好！公司坚定秉持“专业、专心、专注”的核心经营理念，不断提升服务品质与客户满意度，为中国通信事业的繁荣发展贡献力量。未来三年，公司明确了两大战略方向：一是巩固好传统通信技术服务的底座，并跟随主要客户中国移动的智算中心新质生产力发展方向，为客户提供智算领域的全方位服务；二是以通信领域的新能源建设为新的业务增长点。经过多

年的发展与积累，公司目前服务区域已覆盖新疆、北京、河北、广东、黑龙江等 30 个省(自治区、直辖市)，在我国西部、华北、华南、东北区域布局日趋完善。下一步，公司将进一步提升技术实力和创新能力，深化通信服务业务的范围和内涵，积极拓展新的地区和领域，为客户提供专业周到的产品和服务。感谢您的关注！

8、公司在数字化智能运维方面的革新取得了哪些成果？对公司有何具体影响？

尊敬的投资者您好！公司将互联网、数据分析等新技术与日常运营活动深度融合，自主研发了一系列平台软件，包括“数字化运维管理平台”、“网优智能巡检系统”等。数字化运维平台自动归集运维数据并运用 AI 算法分析，实现对系统和设备智能化的资产管理、设备互联监测、精细化巡检、智能运维、数据分析、隐患诊断、故障预判等，同时智能调度线下运维资源。经过多次迭代，该系统已深度融合公司多年的通信网络运维管理经验，设计理念处于行业领先地位。2023 年，平台新增或升级了油机监控、应急保障、人员画像、项目及区域画像、资源预测等功能模块，进一步提升了数字化管理能力。此外，公司运用综合运营管理系统打通了传统业务系统之间的“信息孤岛”，使信息在主要子系统之间共享流转，实现对人员、车辆等核心业务环节的合理管控。未来，针对公司核心的通信网络运维业务，该系统将具备 AI 技术分析功能，能运用搜集的数据，对各子系统关键数据进行挖掘、清洗和分析，为公司的经营管理决策提供有力支持。公司研发人员将定期与一线团队沟通，持续迭代更新系统功能，以更好地支持业务拓展。感谢您的关注！

9、2023 年全年净利润为 6928 万元，同比下降 44.73%，请问净利润大幅下降的主要因素有哪些？

尊敬的投资者您好！2023 年，公司净利润下降主要是由于：一是客户降本增效，压缩了部分项目的收入，而成本特别是人工成本无法及时调整到位；二是客户回款周期延长，账龄迁徙等原

因导致信用减值损失和资产减值损失增加；三是原有业务和新兴业务的拓展、销售和管理团队的扩充等原因，销售费用和管理费用同比有所增长。感谢您的关注！

10、元道通信 2023 年总营收为 17.79 亿人民币，同比下降 15.70%，请问导致营收下降的主要原因是什么？

尊敬的投资者您好！2023 年，公司实现营业收入 17.79 亿，同比下降 15.70%；其中，通信网络维护与优化服务业务收入同比下降 22.85%，主要是由于：一是公司 12 个省的中国移动综合代维业务于 2023 年 3 月集中到期，2023 年 9 月中国移动重新招 投标，公司中标黑龙江、河北、新疆等省份业务，3 月至 9 月过渡期间按次派单减少等业务收入减少；二是公司为提高整体经营效益，跟随客户和行业的发展趋势，适当减少竞标部分经营效益相对较低的项目，集中部分资金和人员拓展基站光伏、等新兴业务。感谢您的关注！

11、销售毛利率为 15.05%，同比下降 0.64 个百分点，请问毛利率下降的原因是什么？是否会影响公司的盈利能力？

尊敬的投资者您好！2023 年整体毛利率 15.05%，同比下降 0.64%，基本与上年持平。主要是由于客户降本增效，压缩了部分项目的收入，而成本特别是人工成本无法及时调整到位，二是原有业务和新兴业务的拓展、销售和管理团队的扩充等原因，销售费用和管理费用同比有所增长所致。公司将充分发挥技术研发、线上数字化平台等优势，加快重点业务领域拓展，提高运维效率，持续提高公司整体盈利水平。感谢您的关注！

12、元道通信为何破发这么多

尊敬的投资者您好！股票价格的受宏观环境、行业政策、市场波动等多方面因素影响。公司一直以来都高度重视自身的经营能力和盈利水平的提升，公司将多措并举、多管齐下，夯实长期发展竞争力、巩固市场领先地位，从而持续提升市场份额，扩大业务品类，提升经营效率，提高市场竞争力。我们将努力为股东创造更多的价值，感谢您的关注！

13、公司在市值管理上有什么举措?有增持或回购吗?

尊敬的投资者您好!公司在追求经营成效的同时,秉持以内在价值为核心的市值管理理念,并高度关注资本市场。作为上市公司与资本市场间的沟通桥梁,信息披露与投资者关系在信息传递中占据核心地位。公司不仅致力于提升治理效率与经营表现,还规范信息披露流程,深化与资本市场的交流,通过多平台加强公司价值传播,合法合规地探索市值管理,引导市场预期,实现经营与资本市场的良性互动。其他相关信息烦请您关注公司公开披露的公告,感谢您的关注!

14、公司在通信网络维护与优化服务、通信网络建设服务、信息通信软硬件产品等主营业务上的营收和利润贡献如何?未来有何调整计划?

尊敬的投资者您好!分产品来看,2023年,公司通信网络维护与优化服务实现营业收入12.21亿元,占营业收入的比重为68.61%;通信网络建设服务实现营业收入4.37亿元,占营业收入的比重为24.57%;信息通信软硬件产品实现营业收入1.21亿元,占营业收入的比重为6.82%。未来公司计划在做好现有项目的基础上,积极巩固现有客户关系,不断加大中国电信、中国联通等新客户的开发力度、加大新市场的开拓力度,争取更多的地区的市场份额,持续深化与战略客户的合作关系,孕育更多地区的新客户新体系。感谢您的关注!

15、公司研发费用总额为6878万元,占营业收入的比重为3.87%,请问公司在研发方面有哪些重点投入和成果?

尊敬的投资者您好!公司高度重视科技创新,始终秉持以市场需求和业务发展为导向,引领技术研发工作。目前,公司在深圳设立了研发中心,同时在石家庄、西安、乌鲁木齐等地布局了研发基地,具备CMMI3管理体系及流程的标准认证。近年来,公司持续提升研发能力和技术创新能力,加速推进公司数字化转型。目前,公司拥有超过180项知识产权。感谢您的关注!

16、公司销售费用、管理费用和财务费用的具体构成如何?

未来有无优化费用的计划？

尊敬的投资者您好！2023 年度，公司销售费用主要包括职工薪酬、招标费用、房屋水电等；管理费用主要包括职工薪酬、中介咨询费、折旧与摊销等；财务费用主要为利息费用、融资服务费等。由于公司原有业务和新兴业务的拓展、销售和管理团队的扩充等原因，销售费用和管理费用同比有所增长。具体信息请参照公司 4 月 25 日披露的 2023 年年度报告。未来公司将通过进一步提升数字化能力，构建大数据分析能力，为公司整体运营中各个环节赋能，解决经营管理中的难点、痛点，助力公司降本增效。感谢您的关注！

17、公司在新能源业务领域(如基站光伏项目)的进展如何？这些新兴业务对公司未来的业绩有何影响？

尊敬的投资者您好！新能源作为未来能源发展的重要方向，具有巨大的潜力和广阔的应用前景，在技术进步和“双碳”目标的驱动下，公司聚焦客户实现节能减排需求和双碳目标，计划在基站光伏发电改造服务方面兼顾符合改造条件的机房、办公楼宇、数据中心等，2023 年中标安徽移动基站及汇聚机房光伏供电服务项目、陕西移动全省自有机房太阳能光伏绿色能源、河北移动 2023 年全省自有基站机房光伏绿色能源合作服务项目等项目。公司是同行业中为数不多有能力为移动基站光伏提供服务的供应商，未来将发挥公司智慧化运维和基站维护优势，为基站光伏改造提供高效的软硬件服务，感谢您的关注！

18、公司在 2023 年成功斩获了哪些重要项目或合同？这些项目对公司的业绩有何积极影响？

尊敬的投资者您好！2023 年公司订单保持稳定增长，在中国移动代维项目集采中成功斩获河北、黑龙江、吉林等 10 个省份为期三年的框架合同；同时，在网优项目集采中，也成功获得了黑龙江、浙江、福建、贵州、安徽 5 个省份的三年合同。在基站光伏服务建设项目中，公司中标安徽、陕西、河北三省的基站光伏建设项目。在铁塔公司代维业务方面，公司亦成功中标河北、

	<p>内蒙古两省的三年代维合同。此外，公司还成功承接了中国移动、中国铁塔、中移建设的大额工程订单。这些订单不仅巩固了公司在全国市场的战略布局，也进一步提升了公司的品牌影响力。感谢您的关注！</p> <p>19、公司的经营活动产生的现金流量净额为-1.92 亿元，同比转负，请问现金流为负的主要原因是什么？未来如何改善现金流状况？</p> <p>尊敬的投资者您好！公司经营活动产生的现金流量净额同比减少，主要原因是 2023 年公司执行新合同回款周期较长所致。公司将加强和客户的沟通，重视回款流程和进度，感谢您的关注！</p> <p>20、公司的股东结构和持股比例如何？前十大股东是否有变化？</p> <p>尊敬的投资者您好！为确保全体股东公平获取公司股东人数信息，公司已在定期报告中按照国证监会、深交所相关要求披露股东数量以及持股情况，如需查询其他月份股东人数，请发持股证明和个人身份证件扫描件至公司邮箱，经核实后我们将进行邮件回复。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-06-14 18:00:06