

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

## 超捷紧固系统(上海)股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号 2024-012

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及 人员姓名	1、华泰证券 陈越兮、王兴 2、鹏华基金 周书臣 3、睿亿投资 甘洪涛 4、国盛证券 刘天祥、张凯 5、中邮基金 刘星辰 6、国联基金 焦阳 7、青骊投资 郭维嘉 8、合众易晟 唐紫阳
时间	2024年6月18日 上午10:00-11:30
地点	腾讯会议、子公司成都新月会议室
上市公司接待人 员姓名	1、公司董事会秘书、财务总监 李红涛 2、子公司成都新月副总经理 孙晋鹏 3、公司证券事务代表 刘玉
	<p><b>1、简单介绍一下商业航天业务情况。</b></p> <p>商业航天业务领域广阔，公司已设立专门商业航天业务团队，目前业务主要为商业火箭箭体结构件制造，包括壳段、整流罩、发动机阀门等，在今年5月已完成产线建设。今年下半年会根据市场情况建设燃料贮箱产线。</p> <p><b>2、公司商业火箭产品价值量预估有多少？</b></p> <p>目前市场上主流尺寸的一枚商业火箭成本中结构件占比在25%</p>

<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>左右，目前公司可做的壳段、整流罩、阀门等结构件产品价值量约为1500万左右，后续完成燃料贮箱产线后，单枚火箭结构件价值量约为2500-3000万。</p> <p><b>3、公司在商业航天火箭箭体制造方面的优势有哪些？</b></p> <p>①人才优势，公司有专门商业航天业务团队，其中部分核心技术人员、生产制造人员、业务人员在该领域深耕多年，经验丰富； ②资金优势，可以依靠上市公司的资金优势根据市场情况进行设备购买、产线建设。</p> <p><b>4、近年来公司增收不增利、盈利能力下滑的原因是什么？</b></p> <p>①2023年上半年汽车行业增速放缓，一定程度上削弱了公司规模效应；②自2021年下半年开始大宗物料的上涨，导致产品成本增加；③无锡超捷项目已于23年投产，固定折旧摊销增加，对公司业绩有一定影响。</p> <p><b>5、公司产品单车价值量有多少？</b></p> <p>一辆中级乘用车单车紧固件价值量市场预估在2千元左右，公司产品定位在中小尺寸紧固件，相对附加值更高，中小尺寸紧固件连接件单车价值量预估在800元左右。</p> <p><b>6、汽车紧固件行业竞争格局如何？</b></p> <p>汽车紧固件领域入门门槛较低、中小规模企业居多，但由于汽车主机厂及Tier1客户的合格供应商资质审核，很多中小紧固件厂商无法通过合格供应商认证，只有大型紧固件厂商能通过主流主机厂审核，目前汽车紧固件市场份额有向头部企业集中的趋势。</p> <p><b>7、未来汽车业务增长点有哪些？</b></p> <p>①汽车零部件出口的拓展，海外市场是公司的战略重点之一，基于公司与麦格纳、法雷奥、博世等国际一级供应商多年良好的合作关系，为海外市场拓展提供了良好的基础；</p> <p>②国内汽车零部件业务增长动力主要有以下方面：A、新客户开发，包括蔚来、比亚迪、汇川、星宇等重点客户；B、产品品类扩张，单车价值量增长；C、行业集中度提升。</p>
---------------------------	---

<b>附件清单 (如有)</b>	无
<b>日期</b>	2024年6月18日
<b>备注</b>	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。