

证券代码：300228

证券简称：富瑞特装

张家港富瑞特种装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024002

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位 名称及人员姓名	财通证券 何兵、国投证券 王倜、国金证券 商鸿宇、东方证券 杨雨浓、西南证券 杨云杰、固禾基金 纪双陆、东海证券 陈飏、和聚投资 马蘅		
时 间	2024年6月18日 14:00-16:00		
地 点	公司会议室		
上市公司 接待人员 姓名	副董事长、副总经理 李欣先生 董事会秘书 于清清先生 证券事务代表 赵佳慧女士		

投资者关系活动主要内容

本次活动主要采用解答投资者提问的方式进行，主要内容如下：

1、公司 2024 年 5 月收到证监局和交易所警示函的原因？公司是否存在被 ST 的风险？

答：因公司在 2023 年年度报告编制过程中相关工作人员疏忽，公司《2023 年年度报告》中“第六节 重要事项”之“十一、重大诉讼、仲裁事项”表格中“未达到重大诉讼披露标准的其他诉讼合计”的“涉案金额”数据填报出现低级错误，因此被监管部门处罚。对此公司及相关人员都做了认真的反思和检讨，在未来工作中要不断提高工作人员素质和信息披露质量，避免出现类似低级错误。警示函对进一步健全公司内部控制、提高信息披露质量起到了重要的指导和推动作用，公司将继续增强合规意识、责任意识、风险意识，提高相关人员的业务素质和专业能力，督促其勤勉尽责，保证信息披露的真实、准确、完整，更好地维护公司及全体股东利益，促进公司健康、稳定、高质量发展。

公司目前生产经营情况正常，不触及《深圳证券交易所创业板股票上市规则》中关于退市风险警示和其他风险警示的相关情况。公司开展的 LNG 加工运维服务业务近期被央视《焦点访谈》栏目作为新质生产力的典型案例进行大力宣传，这是对公司的认可和鼓励，公司有信心努力提高主业规模和经营业绩，不断提高规范运作水平，将自身打造成为优质上市公司。

2、公司目前生产经营情况和主要业务的发展情况如何？

答：公司近年来专注于 LNG 应用装备、重型装备、LNG 加工运维服务三大主业经营，目前相关业务发展持续向好，对公司整体营收和利润增长起到了积极的促进作用。

公司 LNG 应用装备业务板块业务主要为 LNG 中下游储运设备及终端车船应用设备的装备制造，其中 LNG 车用供气系统产品得益于近年来国内 LNG 重卡行业的快速发展，结合自身产品的专业优势和完善的售后保障体系，该业务 2023 年以来取得了较好的发展态势，根据第一商用车网数据显示，2023 年全年国内天然气重卡销量 15.19 万辆，同比增长 307.24%，2024 年 1-5 月国内天然气重卡销量 9.25 万辆，同比增长 127%，公司作为国内领先的 LNG 车用供气系统产品提供商，相关产品的销量稳步提升。另外，公司的 LNG 船用燃料罐、储罐、槽车等储运设备的海外客户认可度不断提高，市场销售规模不断扩大。

公司重型装备业务板块通过多年的海外市场开拓和发展，项目承接和装备制造能力得到了海外众多大客户的认可，目前在手订单充足，业务发展稳定向好，是支撑公司业绩发展的有力保障。后续公司将探索通过各种途径提高重型装备产品的产能，争取为公司提供更多的业绩支持。

公司 LNG 加工运维服务业务板块近年来发展迅速，该业务符合加大本土资源开发力度，降低能源进口依赖的国家战略，在中石油、中石化大力开发中西部偏远小型井口气资源的背景下，公司凭借自身成熟的天然气液化装置装备制造经验和优良的项目运营能力，为业主提供专业的天然气液化服务，液化项目的良好稳定运营得到了业主客户方的一致认可，公司持续积极开发新的液化服务项目，预计今年公司的 LNG 液化日处理能力可超 200 万方。

3、公司实施股权激励计划的原因和为何要计提大额股份支付费用？

答：公司现有的经营业务和团队骨干与上市初期相比发生了很大变化，在当前的市场态势下，公司业务市场竞争十分激烈，公司作为市场化竞争程度很高的民营企业，最重要的核心竞争力就是人才、以及与人才相匹配的激励机制，因此公司于 2023 年推出了限制性股票激励计划，以此提高经营管理团队人员的工作积极性。

公司计提股份支付费用并不会实际的资金支出，但是实施股权激励对于公司留住人才并最大程度地激发人才的积极性和创造性是非常必要的，这是上市公司的优势之一，所以，尽管计提股份支付费用短期会影响公司报表净利润，但给公司带来的团队稳定和竞争力提升意义重大，最终会为公司股东带来丰厚的回报。

4、公司在历史上存在经营业绩不稳定波动较大的情况，2023 年以来公司业绩向好，短期内公司经营情况是否会出现大幅变化？

答：过去十年里公司业务进行过多次转型，从各类装备制造业务逐步发展成为现在以 LNG 应用装备、重型装备、LNG 加工运维服务三大主业并行发展的格局，由此提高了总体销售规模、降低了经营风险、可持续发展能力大大加强。然而，在转型过程中公司也曾经历过很多的波折，其中就包括业绩大幅波动甚至亏损，对公司的形象和股东的信心都是一种损害，对此公司要以史为鉴、总结经验教训，不再重复过去的失误，把精力和资源都用到主业经营、扩大销售规模、提高经济效益上来，只有心无旁骛攻主业，不断提高自身产品和服务优势，才能行稳致远、不忘初心，实现公司长期可持续发展。

5、介绍一下公司目前的氢能业务发展战略规划。

答：氢能源是国家重点发展的新能源技术路线，氢能源产业也是公司从低碳能源，即天然气应用产业向零碳能源转型的重点方向，因此公司从十年前就开始关注并择机介入氢能源领域，目前公司的高压氢阀类产品已实现批量对外销售，帮助下游客户实现国产化替代和降低成本，在国产化高压氢阀市场处于领先地位。公司的未来发展重点还是放在氢燃料电池重卡和液氢低温技术路线两个方向，因为这两个方向与公司现有产品的市场、技术路线相吻合，公司在该领域更有优势，公司正在进行氢燃料电池车用液氢供气系统及配套氢阀的研发及产业化，就是因为看好氢燃料电池技术在长距离干线运输市场的应用前景，公司认为这是最能发挥氢燃料电池优势和最早能实现规模化应用的领域，公司必将密切跟踪并积极介入该领域，力争帮助推动产业化落地。

6、近期公司股价低迷，公司有什么市值管理举措？

答：市值管理对上市公司非常重要，也对上市公司的生产经营和资本运作提出了很高的要求。当前，资本市场发展日益成熟，投资者的行为趋于理性，公司认为上市公司的质量才是市值增长最有力的支撑，公司追求稳健经营、业绩增长和长期可持续发展，而不是短期的昙花一现，这也符合国务院防范风险、推动资本市场高质量发展的指导思想。公司在做好自身生产经营的同时，不断加强与广大投资者的沟通交流，让投资者更加充分了解公司的长期战略、创新举措和对未来发展的信心，以取得投资者的信任和支持。这是一项长期的工作，非一朝一夕所能完成，只要努力坚持、持之以恒相信终有回报。

7、公司不断开拓海外市场，目前海外战略实施进展如何？

答：海外战略是公司目前最为重要的发展战略，公司开发海外市场由来已久，公司主营业务之一的重型装备产品几乎全部面对海外客户，但是以前更多是以对外销售装备产品为主，现在公司的海外战略发展规划则主要是提供能源运营服务。

经过多年的努力，公司控股子公司富瑞能服已经在国内建设并运营了多家小型天然气液化工厂，依靠公司在液化工厂装备领域多年积累的经验和优势，LNG 加工运维服务这一创新商业模式在国内市场得以快速壮大，现已成为公司重要的利润增长点。下一步，公司规划将这一商业模式推向海外，在那些天然气资源相对比较丰富的国家开展能源服务业务，帮助这些国家实现资源本土化利用和向低碳经济的转型升级，实现公司从“能源装备制造制造商”逐步走向“能源运营服务商”转变的目标。海外有更加广阔的天然气开发和应用市场，比如巴西、澳洲、印尼等国，这些都是公司未来的潜在市场。另一方面，针对海外市场的风险和不确定性，公司也会谨慎推进、稳扎稳打，控制项目节奏，力争将海外市场打造成公司未来新的业绩增长点。

附件清单	无
日期	2024年6月18日