

证券代码：002153

证券简称：石基信息

北京中长石基信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-09

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他： <u>民生证券 2024 年度中期策略会</u>
参与单位名称及人员姓名	长城财富保险资管-杨海达；创金合信基金-李晗；淡水泉基金-张汀；华宝基金-卢毅；华夏久盈资管-周武；景顺基金-陈文字；民生证券-郭新宇；平安资管-张昱；中信资管-黄哲；中邮人寿保险-朱战宇；竹润投资-温伟
时间	2024 年 6 月 19 日
地点	线上
上市公司接待人员姓名	董秘、副总裁-罗芳；证券部-何龙光
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、未来其他国际酒店集团云转型战略如何？</p> <p>目前酒店信息系统向云系统转型已经成为行业共识，部分行业领先的国际酒店集团已开始选型其下一代云系统。</p> <p>2、国内洲际酒店已经有多少家上线石基企业平台？</p> <p>目前石基企业平台在洲际酒店集团的上线数量已经超过 300 家酒店。</p> <p>3、未来公司酒店云产品的拓展路径是什么？</p>

对于酒店云餐饮系统产品 Infrasy Cloud, 由于目前已经签约大量国际酒店集团, 其中包括全部前五大国际酒店集团。后续客户将根据其采购流程, 陆续上线, 顺势推广。

公司全新一代云平台的企业级酒店管理系统核心产品石基企业平台已经签约标杆客户半岛、洲际、朗庭、Melco 酒店集团, 石基企业平台上线酒店覆盖全球超过十个国家, 已签约客户中洲际酒店集团体量最大, 公司希望凭借标杆客户的示范效应以及在已签约酒店集团的大批量上线, 继续签约更多的国际酒店集团。

4、云产品的收费模式是怎么样的?

SaaS 型业务按订阅费方式来收取费用, 比如云 PMS 产品按月和酒店房间数计费。

5、公司的云产品与竞争对手的云产品相比有哪些优势? 为什么国内其他公司无法复制公司的软件?

公司新一代云产品石基企业平台是基于公司过去 20 年对国际高端酒店行业的学习以及知识、经验和人才的积累, 公司对新一代技术对酒店业可能带来的革命性影响的前瞻性判断, 并在全球范围征求行业顶级客户和专家的意见后经过 5 年的研发设计而成, 采用领先的云架构直接针对大型国际酒店集团的全球化经营而设计, 其竞争优势主要体现在全球分布式部署、开放式架构、系统和数据安全、丰富的高星级酒店及集团功能等诸多方面。目前能够为国际酒店集团提供信息系统的主要包括 ORACLE、INFOR 等, 公司在国内没有特别强有力的竞争对手。

6、公司未来还会有哪些收购计划吗?

公司各大板块的布局已经基本完成, 海外基本上没有太多机会。目前公司的重点还是专注于全球化与平台化业务。

	<p>7、公司的产品会向中低端酒店市场扩张吗？</p> <p>石基企业平台主要面向国际连锁酒店集团或区域奢华酒店集团，它的客户定位不是简单看酒店档次，主要看酒店集团是不是变成集团控制力很强的，比如总部定房价和定义全球功能。此外，我们还有其他不同的云 PMS 产品，包括面向中国本地星级酒店市场但具有国际化管理运营特点的酒店的 Cambridge 云酒店管理系统，以及面向纯本土星级酒店市场的西软 XMS 和千里马 iPMS 的解决方案。目前中国经济连锁酒店的信息系统以自研系统为主。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024 年 6 月 19 日