

证券代码：002376

证券简称：新北洋

山东新北洋信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-07-04

| | |
|-------------------|--|
| 投资者关系 活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称 及人员姓名 | 天风证券 郑慧文 泰康资产 商熠峰 |
| 时间 | 2024年7月4日 13:40-15:40 |
| 地点 | 1、新北洋科技园展厅 2、新北洋董事会秘书办公室 |
| 上市公司接待 人员姓名 | 董事会秘书：康志伟 证券事务代表：倪赛君 |
| 投资者关系活动 主要内容介绍 | 一、参观新北洋科技园展厅 二、投资者签署《承诺书》 三、董事会秘书对公司业务情况做简单介绍，并回答投资者的相关问题。 公司对现场问答情况进行了记录和整理，形成了《现场会谈纪要》。 |
| 附件清单（如 有） | 《现场会谈纪要》详见附件一 |
| 日期 | 2024年7月4日 |

附件一：现场会谈纪要

投资者：公司 2024 年度业绩的展望

董事会秘书：2024 年新北洋继续围绕“提质增效”的核心管理主题，着力提升精细化管理，全力提高运营效率，加快推进业务结构调整。预计 2024 年营业收入呈持续增长态势，其中，收入增长确定性较大的主要包括以下几方面：

(1) 智慧金融设备业务。国内市场，公司 2023 年中标的银行客户的金融设备采购项目，客户将于 2024 年及后续几年陆续下达采购订单；海外市场，公司将围绕银行金融机具应用场景和商业零售现金应用场景，持续拓展南美、东南亚等更多发展中国家和地区。

(2) 公司海外市场。随着海外市场的逐步放开，公司将进一步拓展各业务板块海外市场的业务机会，力争在 2024 年公司总收入中海外收入占比超 40%。其中，近期公司成功与中亚某国客户新签署的《采购框架协议》，首个采购订单金额超过了一千万美元，相关产品已开始逐步交付。

(3) 新零售运营业务。公司新零售运营业务开展后，呈持续大幅增长态势。目前，公司自运营点位数量已突破 8,000 个，伴随点位数量和点位规模的持续稳定增长，预计 2024 年公司的新零售业务仍将保持大幅增长态势。

投资者：公司毛利率水平逐渐恢复的原因

董事会秘书：新北洋 2023 年度综合毛利率 30.76%，同比增长 3%左右，主要系公司持续推动产品设计优化、采购成本减低、生产工艺优化调整等方面的改善和进步。其中智能制造业务毛利率 34.38%，增幅较大，同比增长 4.62%，与智能制造业务有关的打印扫描产品、智能自助终端、智慧金融设备、智慧物流设备、关键基础零部件毛利率均增长 3%左右。同时，公司海外市场毛利率较国内市场高 15%左右，提高了公司综合毛利率水平。

展望 2024 年度，公司营业收入、综合毛利率预计将保持增长态势，盈利能力预计可以得到更好的恢复和提升。其中，海外市场收入占比的逐步提高，将对公司完成既定经营业绩目标，提供有力的保障。

投资者：对于客户有处置意愿的公司产品，公司可以提供的服务

董事会秘书：产品运维服务是新北洋培育的重要业务能力之一，对于客户有处置意愿的公司产品，公司可以提供设备翻新、设备改造、设备回收等多种服务，满足客户的多样化需求。

投资者：公司新零售运营业务的收入构成

董事会秘书：作为新北洋“一体两翼”业务布局重要组成部分的新零售运营业务，近几年预计将保持大幅增长态势。目前的主要收入构成有：一是基于商品销售和供应链服务相关收入，这是目前主要构成部分；二是营销和增值服务相关业务收入，如商品展示、商品广告、会员服务等。

未来，结合新北洋自研的新零售综合运营云平台，基于各项运营数据积累而衍生的数据资产，公司将加快挖掘速度、拓深挖掘深度，寻找释放数据资产隐性价值的方法和手段，开发新的新零售业务收入来源。

投资者：公司的可转债将于 2025 年底到期，公司有何计划

董事会秘书：新北洋积极推动可转换债券转股相关导向性工作，维护广大可转换债券投资者的权益。公司经营管理团队将紧紧围绕公司股东大会和董事会确定的发展愿景及中长期战略发展规划，持续聚焦主业，着力提升发展能力，围绕战略落地，积极采取关键举措，努力实现公司经营发展质量的全面提升，支撑公司价值的稳步提升。

同时，针对可转换债券可能出现到期赎回的情况，公司已提前筹备相关工作，包括优化公司现金流，提高公司偿债能力等。

投资者：公司在现金分红方面的考虑

董事会秘书：新北洋自上市以来，每年均会进行现金分红，累计现金分红金额高达 15 亿元（其中股份回购注销金额约 1.3 亿元）。

公司已制定《未来三年(2024 年-2026 年)股东回报规划》，建立起一套标准的对投资者持续、稳定、科学的回报规划与机制，力争保持利润分配政策的连续性和稳定性。

投资者：公司未来的研发投入计划

董事会秘书：过去几年公司重点聚焦领域内的新业务和新机会较多，公司在新产品新技术研发方面的投入也相对较多，稳定的研发投入保障了公司的长期可持续发展。

随着公司“一体两翼”业务布局的持续完善，相关业务板块的一些重点新产品已完成研发并在市场推广和拓展中，近两年围绕“提质增效”的核心管理主题，公司充分结合市场未来需求，对研发项目进行整合与优化，在加大关键核心技术研发和系列产品应用创新的同时，确保研发投入产出比的持续改善。

董事会秘书：康志伟

2024年7月4日