

深圳市联赢激光股份有限公司

关于 2024 年度“提质增效重回报”行动方案的 半年度评估报告

为践行“投资者为本”的发展理念，维护公司全体股东利益，深圳市联赢激光股份有限公司（以下简称“公司”）制定了 2024 年度“提质增效重回报”行动方案，以进一步提升公司经营效率，强化市场竞争力，保障投资者权益，树立良好的资本市场形象。现就行动方案的半年度执行情况报告如下：

一、专注公司核心业务，创新驱动发展

公司是国内领先的精密激光焊接设备及自动化解决方案供应商，专业从事精密激光焊接设备及智能制造解决方案的研发、生产、销售。2024 年上半年，公司继续聚焦主业，积极开拓市场，加快海外布局，大力培育新业务增长点，同时研发创新持续投入，降本增效和募投项目建设有序推进。

1、聚焦核心主业，加大市场开拓，培育新业务增长领域

2024 年上半年，公司继续聚焦主业，结合新能源行业新技术、新材料、新工艺等发展情况，不断丰富公司产品矩阵，增强产品竞争力，但受下游锂电行业投资放缓和设备行业竞争加剧等影响，2024 年上半年公司实现营业收入 145,618.98 万元，同比下降 14.36%；同期归属于上市公司股东的净利润 5,118.45 万元，同比下降 74.26%，主要系营业收入下降和毛利率降低所致；报告期公司综合毛利率 30.61%，同比下降 5.04 个百分点，主要受下游锂电行业投资放缓及市场竞争加剧等因素影响，来自锂电行业订单（收入占比 80.92%）毛利率同比下降 7.95 个百分点，拉低了综合毛利率，报告期针对新的行业竞争格局，公司从以下三个方面积极应对：

（1）大力开拓非锂电行业客户，提高非锂电订单占比，2024 年上半年新签订单中非锂电业务占比达 35.05%，其中消费电子领域订单增长较快，持续获得国际顶尖客户的新产品订单，为公司后续盈利能力改善提供了保证。

（2）2024 年上半年，公司加大海外市场开拓力度，逐渐完善海外公司布局。公司海外新签订单同比增长 695.68%，其中海外子公司起到了重要作用。上半年

日本子公司与日本头部车企开展技术方案交流并带领日本头部车企到国内工厂考察交流，由于日本企业对新供应商考察程序严格且时间较长，成套设备订单落地尚需要时间，下半年有望实现突破；德国子公司上半年给数家欧洲头部车企及电池厂提供了设备技术方案，还多次组织了欧洲车企和电池厂到国内工厂考察交流，预计下半年将有订单落地。

(3) 持续挖掘锂电存量设备改造需求，积极为电池厂提供设备升级改造方案，以较低的投入为电池厂实现产能提升和产品改型，同时也提高公司锂电订单整体毛利率，报告期改造订单同比增长 102.57%。

由于公司订单实施周期较长，上半年签订的非锂电业务订单预计将在下半年确认收入，海外订单大部分将在明年确认收入，下半年公司的毛利率、净利率较上半年将有改善空间。

2024 年下半年，公司将继续贯彻执行上述措施，通过加大非锂业务投入，逐步优化公司业务结构，加快国际化布局，提升海外收入占比，抓住存量设备改造需求，提升锂电业务毛利率，改善公司整体盈利水平。

2024 年下半年，公司还将加强研发创新，开发半导体、光伏等新兴业务，培育新的业务增长点，使公司业务结构更加均衡健康。

2、持续研发创新投入，以创新驱动发展

公司坚持以市场和客户需求为导向，加大研发创新投入，以创新驱动发展。2024 年上半年，公司研发费用投入 11,331.07 万元，较 2023 年同期增长 7.25%，研发费用占营业收入比例为 7.78%。截至 2024 年 6 月 30 日，公司研发人员数量 1,787 人，占比 40.40%。2024 年上半年，公司重点研发领域进展顺利，完成 4695 圆柱电池焊接机研发、五合一焊焊接机研发、晶圆划线技术等研发；2KW-400um 蓝光激光器及其复合焊接设备开发已研制完成，正进行焊接验证。同时积极推进玻璃激光焊接、FPC 焊接、激光锡球焊接、钙钛矿激光刻蚀等领域开发，将激光焊接应用拓展至半导体、光伏、消费电子等新兴领域。

2024 年上半年，公司新申报 75 项专利，其中发明专利 27 项。截至 2024 年 6 月 30 日，公司拥有有效授权专利 408 项，其中发明专利 46 项。公司通过持续的研发投入和长期的技术、工艺积累，对公司持续提升产品品质、丰富产品布局起到了关键性的作用。公司凭借自主研发的复合激光焊接机，有效减少焊接缺陷

和提升焊接效率并成功入选 2024 年“广东省省级制造业单项冠军企业”。

3、持续推进降本，努力提质增效

2024 年上半年，公司加强重点业务领域的成本管控力度，严格控制非必要支出，提倡全体员工降本增效，确保资金使用和资源配置的效益最大化。2024 年上半年，公司期间费用 40,761.28 万元，较 2023 年同期的 41,156.18 万元有所下降。

4、推进募投项目建设，保障公司长远发展

2024 年上半年，公司持续推进募投项目建设，在募投项目的实施过程中，严格遵守募集资金管理规定，审慎使用募集资金，切实保证募投项目按规划有序推进。截至本报告出具之日，公司向特定对象发行股票募投项目“高精度激光器及激光焊接成套设备产能建设项目”主体工程已封顶；“联赢激光华东基地扩产及技术中心建设项目”中项目三期已竣工完成验收，项目四期已封顶，预计能够按期建设完成。其他募投项目按照董事会、股东大会审议情况有序实施，具体内容详见公司披露的《深圳市联赢激光股份有限公司 2024 年半年度募集资金存放与使用情况的专项报告》。

二、优化运营管理，助力提质增效

1、实行精细化管理、夯实全面质量管理

2024 年上半年，公司持续深化内部管理，持续推动信息化、数字化建设，落实精细化、全过程管理，提高运营效率，以达到降本增效目的。通过持续开发及维护金蝶系统、供应链管理系统、PLM、费用报销系统、企业微信，公司管理信息化水平有效提升，借助信息化工具实现高效管理。公司秉承“品质，创新，高效，服务”的经营理念，坚持以“市场为导向，以客户为标准”的质量方针，通过落实过程品质管理，夯实全面质量管理效能。

2、提高资金使用效率，保障健康的现金流

2024 年上半年，公司通过优化库存管理，提高资产运营效率。截至 2024 年 6 月 30 日，公司存货余额 23.06 亿元，较上年末下降 7.25%，存货周转率为 0.42，存货周转效率同比有所提升。2024 年上半年，公司应收账款周转率 1.84 次（年化），同比有所下降，主要受下游锂电行业投资放缓，公司营业收入下降；下游客户货款回款速度放缓等因素影响。2024 年下半年，公司将对应收账款进行严

格管理,根据客户的财务状况和偿付能力,对客户进行应收账款额度和账期管控,关注客户经营情况变化,加大应收账款的催收力度,强化相关责任人客户回款指标考核,降低坏账风险。

2024 年上半年,公司在确保不影响募集资金投资项目建设的前提下,对部分暂时闲置募集资金进行现金管理,投资安全性高、流动性好的保本型产品,有效提升资金使用效率。同时,公司加强与金融机构合作,合理安排长短期资金以满足业务发展需要,截至 2024 年 6 月 30 日,公司银行授信额度达 31.15 亿元。

2024 年上半年,公司经营活动产生的现金流量净额-37,107.45 万元,主要系本期购买商品、接受劳务支付的现金 95,299.66 万元,较 2023 年同期的 58,749.42 万元增加了 36,550.24 万元所致。本期购买商品、接受劳务支付的现金增加主要原因主要是公司 2023 年下半年采用票据结算货款较多,相关票据在报告期内到期付款。截至 2024 年 6 月末,公司货币资金、理财产品和定期存单合计余额为 129,518.66 万元,公司未使用银行授信额度充足,能够满足业务发展的资金需要。2024 年下半年,公司将加强现金流管理,合理安排供应商付款节奏,加强客户现场交付管理,缩短产品交付及验收时间,强化应收账款催收力度,加快货款回收,同时加强与银行等金融机构合作,运用好供应链金融产品,缓解中小供应商资金压力,同时也延缓公司现金支付,保障公司现金流健康。

3、优化供应链管理,推进国产替代

2024 年上半年,公司持续优化供应链管理,继续推动数字化、信息化、标准化建设,完善供应链管理审核体系,助力供应链高效、科学、规范管理。公司积极实施“国产化替代”,2024 年上半年国内供应商数量占比 80%以上,国产采购比例达到 70%以上。

4、持续引进并培养人才,助力公司健康发展

公司持续加强人才队伍建设,积极引进高水平专业人才,2024 年上半年,通过社会招聘 472 名人才,校园招聘 187 名优秀应届毕业生、实习生,为公司持续健康发展奠定坚实基础。2024 年上半年,组织员工培训超过 11,903 人次,其中专业类培训超过 80%。公司通过营造良好的人才成长环境,让员工与公司共同发展。

三、重视提高股东回报,分享公司价值成长红利

公司积极回应股东诉求，高度重视股东的投资回报，持续与投资者分享经营发展成果。经公司 2023 年年度股东大会审议，公司 2023 年度利润分配方案为向全体股东每 10 股派发现金红利 1.5 元（含税），合计派发现金红利 50,856,284.25 元（含税），分红金额较上年度增长 25.65%。上述利润分配方案已于 2024 年 5 月 29 日实施完成。

未来公司将继续统筹好公司发展与股东回报的动态平衡，重视股东的合理投资回报，同时结合公司实际经营情况、发展战略规划以及行业发展趋势，制定科学、持续、稳定的投资回报机制，以确保利润分配政策的连续性和稳定性，切实保护投资者利益，努力实现公司价值和股东利益最大化。

四、持续完善公司治理，防范风险并提升规范运作水平

2024 年上半年，公司根据新修订的《公司法》、《上市公司独立董事管理办法》等法律法规，持续完善法人治理结构，提高规范运作水平，严格按照相关规定程序执行股东大会、董事会、监事会的运作与召开，共召开股东大会 1 次、董事会会议 3 次、监事会会议 3 次。

2024 年上半年，公司组织安排董监高集中培训 1 次，持续强化“关键少数”的履职责任，确保“关键少数”能够学习掌握最新的法律法规，进一步强化合规观念，推动公司董监高尽职履责。同时为独立董事工作提供便利条件，切实保障独立董事的知情权，强化独立董事对公司的监督作用。

2024 年上半年，公司持续完善内控建设，根据《企业内部控制基本规范》及配套指引，结合公司实际情况，持续提升公司的内部控制管理体系。定期开展内部审计和风险评估，确保公司稳健合规经营，促进企业更好实现发展战略。

五、发展企业文化，履行社会责任

2024 年上半年，公司高度重视人才培育与员工职业发展，通过与高等院校和职业学校进行产学研合作，培养创新人才及应用型人才，在公司内部建立专业培训体系，建立学习型组织，为员工健康发展创造良好的环境。

2024 年上半年，公司持续与新能源头部客户深度合作，为新能源汽车、动力电池、储能电池等新能源产业提供高质量、高效率的产品和服务，积极为电池厂提供存量设备升级改造方案，以较低的投入为电池厂实现产能提升和产品改型，报告期改造订单同比增长 102.57%，助力绿色产业发展。同时，公司已在部分厂

区的厂房、办公楼屋顶布局绿色能源设施，提高可再生能源使用比例，降低能源消耗及碳排放。

2024 年上半年，公司进一步加强与金融机构的合作，落实国家普惠金融政策，解决小微企业供应商的资金需求，在构建高效安全供应链的同时更好地履行公众公司的社会责任。公司开发的联赢激光供应链电子凭证平台有效地解决小微企业供应商的资金压力，2024 年上半年电子凭证平台签发额达 5.42 亿元。

六、持续提升信息披露质量，加强投资者关系管理

公司高度重视信息披露工作，通过信息披露提升公司治理水平、增强市场透明度、树立良好企业形象。2024 年上半年，公司严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》及《信息披露事务管理制度》相关制度的规定，认真履行信息披露义务，真实、准确、完整、及时、有效地披露了公司定期报告、临时公告等重大信息。

公司积极做好主动信息披露和投资者关系管理，及时答复投资者问题，不断提升投资者沟通实效，推动与投资者建立良性沟通机制。2024 年上半年，公司开展了 1 次业绩说明会，组织接待投资者调研会议共 2 次，并通过“上证 e 互动”回复投资者问题 95 次，及时回应投资者关切，增强投资者对公司的信心和信任，吸引更多的投资者特别是中长期资金参与，努力夯实资本市场高质量发展基础。

综上所述，公司 2024 年度“提质增效重回报”行动方案的各项措施均在稳步推进。后续实施过程中，公司将持续评估“提质增效重回报”行动方案的具体举措并根据实际情况及时改进，同时履行好信息披露义务。公司将继续专注主业，提升公司核心竞争力、盈利能力和风险管理能力，切实提高上市公司质量，维护公司全体股东利益。

深圳市联赢激光股份有限公司董事会

2024 年 8 月 23 日