

证券代码：300307

证券简称：慈星股份

宁波慈星股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	8月28日14:30-16:00 上海海能证券 徐富垒 源达信息证券 陈恒发 国诚投资 祁海波、胡均师、朱显东 宁聚投资 翁杰昂 万润资本 吴东润 宝隽资产 孙冰 百瑞赢证券 王盛宇 杉杉物产 叶子侃 四川大决策投资 廖军、刘昌伟 高申资产 金鑫 慧研智投 任洪、张志珍、宫玺 中恒基金 孙成龙 久胜基金 许思达 心山会展 杨蓝宇
时间	2024年8月28日
地点	公司展厅及会议室

<p>公司接待人员 姓名</p>	<p>董事会秘书：杨雪兰 财务总监：邹锦洲</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>公司董事会秘书杨雪兰女士带来访人员参观了公司展厅，对公司发展历程作了简要介绍，并对公司半年度经营情况做了详细解读。问答环节如下：</p> <p><b>1、一线成型电脑横机对比普通电脑横机的优势</b></p> <p>答：1) 一线成型编织的衣服成品良率高，电商端来看退货率低。因为普通横机需要后道缝合，由于人工操作会出现不可控因素，且缝合的时候不同批次的衣片难免会出现大小、松紧、纱线色差等因素的影响。2) 一线成型设备节省人工。普通横机一个人看 8-10 台左右设备，一线成型设备一个人可以看 15 台左右且省去了缝合工人。3) 一线成型效率高且货期可控。普通横机需要缝合，而一般的加工厂只做衣片加工，缝合流程需要外发至其他工厂，一线成型在管理上更加有效，交期可控且短。</p> <p><b>2、公司的市占率及核心竞争力</b></p> <p>答：根据纺织协会 2023 年度统计数据，公司的市占率在 27%左右。今年上半年公司的电脑横机销售数量已突破 2 万余台，同比增加 38%，主要依托于以下五点核心竞争力：1) 公司高度重视技术研发，持续投入大量资金用于研发中心的建设和高端人才的引进。公司拥有瑞士和国内两支专业的研发团队，两支研发团队不仅具备深厚的专业知识，还拥有敏锐的市场洞察力，能够准确把握行业发展趋势和客户需求。2) 公司深耕横机行业三十余年，凭借优质的产品和服务，树立了良好的品牌形象。3) 健全的售前、售中、售后体系为销售活动的开展奠定了坚实的基础。4) 完整丰富的产品线，满足不同客户的需求。5) 公司注重与产业链上下游企业、行业协会、政府机构、优质客户的合作与整合，建立紧密的合作关系，形成良好的生态圈。</p> <p><b>3、公司出口情况</b></p> <p>答：公司主要的销售区域还是在国内，半年度出口占比 10%不到。公司海外主要出口至孟加拉、墨西哥、柬埔寨、越南等。孟加拉作为主攻市场近期因</p>

	<p>政局紧张给国际贸易带来了一定的影响，面对局势的变化公司调整战略、积极布局海外其实市场，结合自身产品优势，考虑不同国家的行业政策、市场环境等因素，抓住相关机遇，稳步提升海外市场。</p> <p><b>4、公司产品未来的增长点</b></p> <p>答：公司产品的未来增长点主要有以下几个方面：1) 原有设备的更新迭代。2) 国产电脑横机替代进口设备。3) 鉴于缝合工人招工困难，一线成型需求增加。4) 电商时代，部分代工工厂转成自产自销，实现小单快返，具有加机需求。5) 随着穿衣风格转变，细针型机器市场需求增加。6) 鉴于公司较强的研发能力强及完善的售后体系，头部客户逐渐集中且辐射到其代加工客户。</p> <p><b>5、公司未来战略规划</b></p> <p>答：公司短期规划将夯实主业，聚焦于智能针织设备行业，致力于提升针织机械技术水平、推动针织工艺发展进步、实现针织产业智能升级，会在纺织设备行业应用领域做一些延伸，比如手套机、织领机等。</p>
附件清单	无