

证券代码：831832

证券简称：科达自控

公告编号：2024-080

山西科达自控股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
业绩说明会
媒体采访
现场参观
新闻发布会
分析师会议
路演活动
其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年8月29日

活动地点：全景网（<https://rs.p5w.net>）

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2024年半年度报告业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：董事长付国军先生、董事会秘书任建英女士、财务负责人牛建勤先生

三、投资者关系活动主要内容

问题1：公司的新能源充换电业务上半年高速增长，请问下半年是否依然能够保持上半年的增速，2025年与智慧矿山业务持平的预期能否实现？

回答：感谢您的关注！公司新能源充换电业务得益于“社区充电为主，公共

充电为辅，换电为补充”的商业模式优势，业务在全国范围内快速拓展。2023年公司充电桩数量增长较多，经历爬坡期后进入稳定运行状态，2024年开始形成收入，助力该板块业务实现了较大增长，这种趋势将会持续。随着公司在该领域的持续投入，未来两到三年有望与智慧矿山业务持平。谢谢。

问题 2：公司半年报经营活动产生的现金流净额较去年同期增长 170%左右，主要影响因素有哪些？后续能否持续改善？

回答：感谢您的关注！公司自 2024 年以来经营活动现金流持续为正，主要是因为公司新能源充换电业务营业收入取得明显增长，此业务为即时收现，不存在应收账款，有效改善了公司现金流状况；同时，公司持续强化内部考核，加强了智慧矿山板块的回款力度。根据公司内部判断，此趋势可持续。谢谢。

问题 3：公司布局社区电动自行车的充电，直接面向居民收费，未来是否考虑布局与居民消费相关的其他业务？

回答：感谢您的关注！公司的充电业务已覆盖全国十余个省份，拥有丰富的基础客户资源。未来公司会考虑利用庞大的客户群体开展智慧社区等综合性业务；拓展广告、车辆租赁、带货等增值服务；对海量客户产生的数据，深度挖掘、清洗、加工，形成数字资产，为公司带来新的业绩增长点。谢谢。

问题 4：请问新能源充电业务布局完成后，营业收入预期能够占市场总额的多少比例？

回答：感谢您的关注！目前公司已进入该领域社区充电细分赛道第一梯队。因该行业参与者众多，目前尚无第三方机构的行业统计数据。公司将持续加大推广力度，在未覆盖区域继续拓展，争取覆盖全部省份，保持行业领先地位。谢谢。

问题 5：请问立体式新能源充电管理系统毛利率是否仍有提升空间？

回答：感谢您的关注！公司的新能源充换电设备稳定运行后，随着使用率的提高，固定资产折旧占比下降，毛利率会有所提升；同时财务费用、管理费用占比相应下降，公司净利润将会相应增加。谢谢。

问题 6：请问公司有息负债金额持续增加，是否会对持续经营状况和盈利能力产生不利影响？

回答：感谢您的关注！公司的有息负债主要用于新能源充换电业务，该业务前期投入大后期收益持续稳定，有较好的利润率，且即时收现，不存在应收账款；

可有效改善公司现金流状况。目前的负债能够促进新能源充换电业务的快速增长，对公司持续经营状况和盈利能力产生积极影响。谢谢。

问题 7：请问公司为何拟大幅增加银行授信额度？

回答：感谢您的关注！公司信誉度良好，多家银行积极与公司寻求合作，给予公司较高的授信额度。在该额度内公司可随时提款，用于补充公司流动资金和新能源充换电业务在全国的拓展。此次申请的银行授信额度包括续办上年额度 2.4 亿元、新增额度 1.4 亿元。谢谢。

问题 8：请问小 U 充电是贵公司的吗？

回答：感谢您的关注！小 U 充电不是我公司品牌，我公司新能源充换电业务中的两轮车充换电品牌有“科达 365 出行”和“科达 365 充电”，另外还有新能源汽车及电动重卡的充换电业务。谢谢。

问题 9：公司目前申请的专利有多少？

回答：感谢您的关注！公司目前已获得知识产权 418 项，其中专利 170 项（含发明专利 48 项）。谢谢。

问题 10：目前充电的客户大概有多少？

回答：感谢您的关注！目前公司新能源充换电业务覆盖十余个省份，充电活跃用户约 600 万。谢谢。

问题 11：请问贵公司的机器人是否结合了人工智能方面的计算与技术？

回答：感谢您的关注！公司的矿用特种机器人结合了人工智能算法，如视觉 AI 分析、音频分析等技术。谢谢。

问题 12：请贵公司在无人驾驶方面有什么计划或者部署？

回答：感谢您的关注！无人驾驶技术作为智慧矿山辅运系统的重要内容，公司积极开展相关研发工作。2024 年 7 月，公司参与的国家科技部重点研发项目“复杂地质条件煤矿辅助运输机器人”通过综合绩效评价；2024 年 8 月，“露天矿车辆智能感知防撞预警车载系统”入选工信部 2024 年安全应急装备应用推广典型案例。以上项目均为无人驾驶方面的前端技术。谢谢。

问题 13：公司一直表示对智慧矿山板块业务维持稳定增长较有信心，如今年 7 月份企业机构调研的公告中明确表述“目前公司智慧矿山业务整体仍然保持平稳上升趋势，在手订单充足”。但今年上半年公司智慧矿山业务营收 10215

万元，同比下降 19.3%。请问公司目前智慧矿山业务在手订单情况怎么样，按照目前趋势，2024 全年智慧矿山业务整体是否仍能够实现平稳上升的目标？

回答：感谢您的关注！公司在手订单充足，按目前情况预测，本年度智慧矿山业务有望保持增长态势。谢谢。

问题 14：请问钠离子电池换电业务的利润率与充电业务相比哪个更高？

回答：感谢您的关注！钠离子电池换电目前刚进入试点阶段，根据目前数据测算，该业务利润高于充电业务。谢谢。

问题 15：公司推出电动自行车钠电池换电，在钠电池换电方面有哪些竞争优势？

回答：感谢您的关注！公司推出的钠电池换电具备以下几方面优势：（1）市场资源优势：公司的充电业务已覆盖全国十多个省，具备丰富的基础客户资源；同时，利用公司现有的充电桩场地布设换电柜，打造充换一体的补能模式，场地及安装成本更低，利用率更高。（2）钠电池优势：钠电池与锂电池相比，成本优势明显；钠电池内阻比锂电池高，具备更高的安全性；钠电池的工作温度范围通常为-20℃至 60℃，对温度敏感度更低，损耗少；钠电池可靠性更高，不易着火；钠电池批量生产后，成本更低。（3）平台优势：公司现有的充电业务已具备一定的市场容量，在此基础上开发的换电功能，覆盖面更广，功能更强。智能换电平台可实现电池轨迹追踪功能、换电柜位置提示功能、安全预警功能，用户端小程序可实现租车、租电池、换电一站搞定等功能。谢谢。

问题 16：电动自行车换电业务目前的主要客户群体是哪些？未来换电业务是否能全部替代电动自行车充电业务？

回答：感谢您的关注！电动自行车换电业务现阶段主要针对外卖骑手、快递小哥等群体，下一步将在现有充电桩覆盖的社区增加换电柜，主要为年轻群体和短期租住群体服务。考虑到电动自行车的更新周期、客户充电习惯等因素，我们认为未来换电不会完全替代充电，预计可替代 15%-20%的充电市场份额，所以公司致力于打造充换一体的社区服务模式。谢谢。

问题 17：请问贵公司未来这一两年的业绩增速会如何？

回答：感谢您的关注！我们预计，未来两年，随着国家相关政策及市场需求的推动，智慧矿山业务会有相对稳定的增长，新能源充换电业务有望快速增长。谢谢。

问题 18：请问贵公司作为一家上市公司，专精特新，贵公司的优势在哪里？

回答：感谢您的关注！公司深耕工业互联网领域多年，在智慧矿山、物联网+及智慧市政领域有丰厚的技术积累。（1）技术优势：公司对行业特殊环境和生产工艺有着深刻的理解，精通软件及硬件研发，同时掌握强电及弱电技能。通过长期的技术积累、沉淀与创新，形成具有自主知识产权的工业控制模型、算法、平台及通讯等，适应国家利用数字化、智能化、网络化推动传统产业高质量发展的大趋势，为传统产业赋能。在新能源充换电领域，研发了具有强大功能的立体式新能源充换电系统，能满足不同层次的补能需求。（2）模式优势：公司在智慧矿山领域利用多年的技术积累及行业地位，形成了“一体两翼”的商业模式；在新能源充换电领域形成了以“社区充电为主，公共充电为辅，换电为补充”的商业模式。（3）区域优势：公司地处煤炭金三角区域，使公司的智慧矿山业务在服务半径、响应速度、服务质量上相比竞争对手具有了得天独厚的区位优势。谢谢。

问题 19：公司参与的国家科技部重点研发项目“复杂地质条件煤矿辅助运输机器人”通过综合绩效评价，该项目取得了哪些关键技术的突破？这些技术突破如何推动行业发展？

回答：感谢您的关注！“复杂地质条件煤矿辅助运输机器人”项目是公司井下有轨运输无人驾驶技术在煤矿领域的应用。该项目以实现煤矿安全高效生产，煤矿辅助运输连续化、标准化、智能化、少人化为目标，攻克了煤矿井下辅助运输系统高精度导航定位、深部地下受限空间内防爆运输设备无人驾驶、全矿井人员及物资智能调度等关键技术，研发了煤矿辅助运输机器人系统，对提升煤炭开发效率和智能化水平具有重要意义。谢谢。

问题 20：关于智慧矿山业务，公司一再表示在手订单充足。请问，为何在订单充足的情况下，上半年营收和利润降幅近 20%，全年还能实现稳定增长的目标吗？

回答：感谢您的关注！智慧矿山业务营收同比下降主要原因如下：（一）智慧矿山业务项目验收的季节性较强，多集中在下半年验收，上半年验收项目基数较小，单体项目的验收会对数据产生较明显的影响；（二）在公司整体资源保持稳定的情况下，将资金倾斜于现金流更充沛的业务，对智慧矿山个别项目的节奏进行了适当控制；（三）受到经济环境影响，煤炭价格短期下行，煤企的智能化

投资积极性受到影响，公司短期业绩承压。短期来看，该业务板块增速有所放缓，但行业大趋势不变。谢谢。

问题 21：请问对贵公司股价怎么看？如何做的市值管理？

回答：感谢您的关注！股价受多方因素影响，二级市场股价不仅取决于公司自身的经营状况，还受行业景气度、宏观经济形势、市场预期、板块活跃度等多方面因素综合影响。公司所在的行业前景良好，近几年公司业绩持续增长，但当前股价被严重低估。随着资本市场的好转和公司业绩的增长以及北交所活跃度的增强，我们相信股价会达到正常水平。公司将充分发挥资本市场的资源配置功能，加强价值传播，推动公司经营业绩与资本管理良性互动，实现公司价值最优化。谢谢。

问题 22：控股子公司科达信创上半年营收不足 6 万元，亏损 70 万元。请问智能水表业务预期何时能实现盈利并成为公司利润增长点？

回答：感谢您的关注！公司智能水表业务 2023 年已完成取证工作，现正处于产品上线推广期，未来增长可期。谢谢。

问题 23：钠离子电池业务进展如何，是否已在新能源换电业务中得到应用？

回答：感谢您的关注！公司已与华阳集团子公司华纳芯能成立小动力钠离子电池联合研发实验室，目前率先在深圳市、海口市、太原市、晋中市、赤峰市等多座城市开展电动自行车钠电池换电试点业务。谢谢。

山西科达自控股份有限公司

董事会

2024 年 8 月 30 日