

证券代码：000049

证券简称：德赛电池

深圳市德赛电池科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2024 年 9 月 6 日
地点	价值在线（www.ir-online.cn）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长：刘其先生 董事、总经理：何文彬先生 独立董事：宋文吉先生 副总经理、财务总监：罗仕宏先生 董事会秘书：王锋先生 保荐代表人：杨贤先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、1) 公司上半年业绩下滑主要原因是什么？下半年公司业绩展望一下。2) 公司近几年新的利润增长点是哪方面？3) 未来公司在市场的竞争压力来自于哪个方面，怎么解决？</p> <p>答：您好，2024 年上半年，公司实现合并营业收入 89.30 亿元，同比增长 1.52%；实现归属于上市公司股东的净利润 1.08 亿元，同比下降 38.70%，总体运营平稳，传统业务盈利保持稳定。报告期内，储能行业市场供需失衡且竞争白热化，储能电芯市场价格持续下行，主营储能电芯业务的控股子公司湖南电池净亏损由去年同期的 0.49 亿元扩大至 1.38 亿元。近几年来，公司持续深耕锂电池电源管理系统及封装集成业务，巩固传统优势业务的市场份额；积极拓展战略新兴业务，大力发展储能电池和 SIP 先进封装等业务，扩大战略新兴业务销售规模，提高市场占比。未来公司将立足现有产业，积极推进国际化布局，坚持长期主义，持续优化产业结构，加快发展。谢谢！</p>

2、公司对三季度业绩预期大概是多少？

答：您好，从公司业务的季节性来看，一般上半年比较淡，下半年是旺季，具体业绩情况请以公司公告为准，公司将严格按照信息披露法律法规的要求及时履行信息披露义务，谢谢！

3、目前的主要收入来源是什么？未来有哪些新的增长点或潜在市场？

答：您好，公司锂电池相关产品广泛应用于智能手机、笔记本电脑、智能穿戴设备、电动工具、储能、新能源汽车等终端产品上，2024年上半年来源于消费类电子产品（智能手机、笔记本电脑、平板电脑、智能穿戴设备、电动工具等）锂电池相关业务的收入占公司总营收的73.09%。未来公司将持续巩固传统优势业务的市场份额，积极拓展战略新兴业务，大力发展储能电池和SIP先进封装等业务，扩大战略新兴业务销售规模，提高市场占比。谢谢！

4、公司固态电池研究进展如何？

答：您好，公司已确定技术路线，相关产品尚处于实验室验证阶段。谢谢！

5、在面对国内外竞争对手时，有哪些独特的市场竞争策略？

答：您好，公司作为国内锂电池制造领域的先行者，经过多年的发展，积累了雄厚的技术优势，拥有高端客户资源、领先的制造能力、先进的自动化水平、良好的品质保障能力等综合性竞争优势。详情请参见公司2024年半年度报告相关内容，谢谢！

6、在新一代电池技术（如固态电池、钠离子电池）方面的研发进展如何？

答：您好，公司具有钠离子电池相关技术储备和量产的能力，目前已有小批量出货。固态电池方面，公司已确定技术路线，相关产品尚处于实验室验证阶段。谢谢！

7、能否分享公司近期在自动化、数字化工厂的升级改造进展？

答：多年来，公司根据新产品需求，持续推进自动化建设，尤其近年来，公司加大了自动化研发及运用能力，公司的自动化水平持续维持在业内领先水平；公司根据客户的要求，持续推进数字化管理平台建设，目前已经打造了较为先进的数字化管理平台，公司数字化平台涵括了生产计划、库存管理、质量控制等环节，公司的信息化建设近年来持续得以提升。谢谢！

8、在原材料采购和生产成本控制方面采取了哪些措施以保持竞争力？

答：近年来，公司针对产业现状强化了材料的周期性降价，并根据费用属性采取了有针对性的降本增效措施，同时根据产品特性，公司加大了生产线的改造，进一步提升了生产效率；以上措施将有利于公司保持竞争力。谢谢！

9、贵公司股价一直下挫，贵公司为何不回购股票？

答：您好，公司股价受多种因素影响，包括市场环境、行业动态以及投资者预期等。有关股票回购事宜，公司会根据相关法律法规、公司财务状况、市场状况以及长远发展战略等多方面因素综合考虑。公司目前正专注于提升经营效率和盈利能力，同时也在积极评估各种提升股东价值的方法。我们会严格按照监管要求，审慎决策，并及时向市场和投资者披露相关决策信息。谢谢！

10、公司上半年如果没有计提损失业绩还行，目前公司整体业务利润率大概多少？

答：您好，公司今年上半年实现合并营业收入 89.30 亿元，实现归属于上市公司股东的净利润 1.08 亿元，归母净利率为 1.21%；如果不考虑上半年所计提的损失，公司的营业利润率在 2% 以上，略好于去年同期水平。谢谢！

11、针对全球环保趋势，公司在绿色产品和可持续解决方案方面有何布局？

答：您好，公司积极践行绿色低碳发展理念，坚持低耗能、低污染、低排放的可持续发展模式，积极规划建设产业园区新型用能模式，所属企业在生产经营各环节持续挖掘节能减排潜力，利用数字化工具推动节能减碳工作的深入落实。公司致力于源网侧、工商业储能等多种应用场景的储能整体解决方案的研发与推广，推动绿色可持续发展，实现环境保护与业务增长的和谐共进。谢谢！

12、公司目前 3 季度已经过去大半，是否相对上半年来说经营有所好转？

答：您好，从公司业务的季节性来看，一般上半年比较淡，下半年是旺季，目前公司生产处于旺季。谢谢！

13、未来有考虑进行哪些类型的战略合作或并购？

答：您好，未来公司将积极推进国际化布局，通过各种方式整合优势资源，进一步稳固传统优势业务的领先地位，推动公司各项业务的高速发展。谢谢！

14、与国际合作伙伴如三星等的合作现状和未来展望如何？

	<p>答：您好，公司与各主要客户保持良好的商务合作关系，我们将积极开拓国内国外优质客户，努力推动相关业务的发展。谢谢！</p> <p>15、有考虑进行股份回购或增加股息支付吗？</p> <p>答：您好，公司长期以来高度重视投资者回报，在综合考虑经营情况及公司的可持续发展等前提下，公司 2023 年年度利润分配为：每股派发了现金红利 0.45 元（含税），总计派发了 1.73 亿元的现金红利，占当年归母净利润的 30.81%。近三年，公司累计派发现金红利 5.93 亿元，占 2021-2023 年三年累计归属于上市公司股东净利润的 26.69%。公司积极持续回馈投资者，切实履行社会责任，向市场传递公司价值。谢谢！</p> <p>16、公司 SIP 业务情况如何？</p> <p>答：您好，公司 SIP 业务 2023 年销售规模 21.37 亿元，同比增长 63.94%；今年上半年实现销售收入 8.47 亿元，同比增长 16.08%。过去几年，SIP 业务保持了良好的增长态势，客户持续导入，份额不断提升。目前 SIP 收入主要集中在锂电池电源管理系统方面，正在着力往锂电池以外进行延伸，现阶段正在开展物联网模组和车载模组等应用领域的拓展。随着规模的持续增长，预计未来 SIP 业务的盈利能力也将持续改善。谢谢！</p>
附件清单	无
日期	2024 年 9 月 6 日