

证券代码：300193

证券简称：佳士科技

编号：2024-003

深圳市佳士科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	见附件
时间	2024年9月6日（周五）14:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	副董事长、副总裁、财务总监：夏如意先生 副总裁：罗卫红先生 副总裁、董事会秘书：李锐先生 证券事务代表：麻丹华女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司 2024 年半年度业绩情况</p> <p>2024 年半年度公司实现营业收入 6.45 亿元，同比增长 16.57%，其中国内销售收入为 3.11 亿元，同比增长 23.45%，出口销售收入为 3.23 亿元，同比增长 11.24%。半年度公司综合毛利率为 29.96%，同比增长 0.75%，其中出口销售毛利率为 39.20%，同比增长 1.98%，国内销售毛利率为 19.74%，同比增长 0.82%。半年度公司实现归属于上市公司股东的净利润 1.33 亿元，同比增长 14.38%，净利润增长的主要原因为销售的增长和毛利率的提升，此外与上年同期相比，汇率波动导致财务费用增加、信用减值计提增加、政府补助减少和所得税费用减少等对净利润也有所影响。</p> <p>二、互动问答</p> <p>问题 1：在 2024 年上半年市场环境不佳的情况下，公司取得优良</p>

经营业绩的原因。

答：公司经营业绩保持稳健增长的主要原因有以下几点：（1）持续进行研发投入和技术转化，积极更新迭代产品；（2）坚持国际市场和国内市场业务并重的经营策略；（3）与海外客户保持长期良好的沟通，已建立了长期合作、互信互利的合作伙伴关系；（4）坚定执行战略发展规划，在通用焊接领域继续保持竞争优势的前提下，积极拓展高端工业焊机领域；（5）货币资金充裕，资金收益稳定；（6）费用控制卓有成效。

问题 2：公司国内销售收入取得增长的原因。

答：公司国内销售收入取得增长的主要原因有以下几点：（1）在国内市场上推出了能够更好地满足客户需求、性价比较高的新产品；（2）对于通用焊机的销售，坚定独家代理的销售模式，保护经销商利益，经销商对公司的信赖度较高；（3）上年同期销售收入基数较低。

问题 3：公司海外市场增长的原因。

答：半年度公司出口销售收入为 3.23 亿元，同比增长 11.24%，主要原因为公司主要的海外经销商在当地具有较强的影响力且与公司合作多年，建立了良好的合作伙伴关系，此外公司持续开发拓展新的市场，为海外销售的增长做出了贡献。

问题 4：公司海外销售策略。

答：公司一方面持续巩固原有的销售优势区域，为经销商高质量运营赋能；另一方面针对公司销售的薄弱区域，通过渠道优化以提升地区销售的达成能力；最后对于销售空白区域，寻找合适的客户及做好全新的开发。随着公司新产品的研发成功和市场推广活动的深入，预计将为公司的出口销售提供新的增长动力。

问题 5：半年度公司手持激光焊的销售情况。

答：半年度公司手持激光焊产品的销售额同比下降，主要原因是市场价格竞争激烈，公司未能根据市场变化情况及时调整价格，公司已制定了相应措施，预计下半年手持激光焊产品的销售状况将有所改善。

	<p>问题 6：公司应收账款减值情况。</p> <p>答：公司一直保持良好的现金流情况，出口业务一般为先付款后发货，针对部分未先付货款的客户，公司采取了购买出口信用保险的措施以降低坏账风险，此外公司将持续加强应收账款的管理和回收力度，预计年末时应收账款的规模会有所下降。</p> <p>问题 7：爱达思产品的研发进展情况。</p> <p>答：爱达思产品已向客户发送样机，目前处于客户试用和测试阶段，此外公司仍在继续补充和完善部分未达预期标准的工艺。</p> <p>问题 8：目前公司在哪些方面进行了产品升级，升级后的产品价格是否会发生变化。</p> <p>答：公司已掌握全数字系统技术和电弧工艺控制技术，并将该技术应用于 JET20 PRO 系列产品和 EVO20 二期项目，主要目的是为进一步改善产品的焊接性能，升级后的产品成本与原产品基本持平。</p> <p>EVO20 二期项目计划推出多款产品，目前主要客户已对产品进行了试用，客户对产品的焊接性能、可靠性、焊接效果、外观设计以及功能实用性等方面表示满意和认可。</p> <p>问题 9：工业焊机团队目前的搭建情况。</p> <p>答：工业焊机的销售架构由销售团队和工程应用团队两部分组成，前者负责商务谈判和市场拓展，后者专注技术支持，负责技术转化和实际应用。公司在工业机团队的搭建上秉持严格的选人标准，希望核心团队成员为既精通工业机械技术又擅长商务运作的复合型人才。目前佳士工业机公司已成立，部分人员已招聘到位，未来团队规模还将随着业务的拓展而扩大。</p> <p>问题 10：对今年下半年汇兑损益的预期。</p> <p>公司目前持有美元货币约 1.3 亿，新增美元公司将实时结汇。汇率走势有待进一步观察，公司也向银行或金融机构的专家寻求指导建议，以期进行合理结汇，确保资金的有效利用和风险控制。</p>
附件清单	参加调研人员名单
日期	2024 年 9 月 6 日

附件：参加调研人员名单

序号	机构名称	姓名	序号	机构名称	姓名
1	广东正圆私募基金管理有限公司	熊小铭	8	上海五地私募基金管理有限公司	成佩剑
2	上海光大证券资产管理有限公司	何伟	9	上海方以	刘军
3	华夏久盈资产管理有限责任公司	桑永亮	10	嘉实基金管理有限公司	谭丽
4	路博迈基金管理（中国）有限公司	王寒	11	太平基金管理有限公司	史彦刚
5	国联基金管理有限公司	杨佳	12	南方基金管理股份有限公司	张磊
6	东北证券	唐凯	13	上海人寿保险股份有限公司	方军平
7	东北证券	凌展翔			