

证券代码： 002441

证券简称： 众业达

众业达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2024-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	财通证券股份有限公司——张生 中金基金管理有限公司——孙思琦 广发证券资产管理(广东)有限公司——柯昶旭
时间	2024年12月4日
地点	众业达电气股份有限公司
形式	线上电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总经理 张海娜 证券事务代表 韩会敏 证券事务专员 陈松娇
交流内容及具体问答记录	<p>1、公司基本情况介绍</p> <p>众业达是国内最大的工业电气分销服务企业，专注于中低压电气和工业自动化产品分销、系统集成和成套产品制造，能为客户提供一站式的工业电气产品服务和系统的解决方案。</p> <p>公司是目前全国唯一同时具备以下核心竞争力的工业电气分销服务企业：（1）具备覆盖全国性的销售网络：54家子公司、120多个办事处，且除了线下销售网络，还自主搭建了线上平台众业达商城，实现线上线下协同增效的运营模式；（2）具有全国性物流网：7大物流中心、50个物流配送中转仓；（3）全国性工业技术服务网络：能为客户提供售前技术选型支持、行业解决方案、安装调试、人员培训、售后技术服务等，全方位、体系化服务客户。</p>

2、公司今年利润下滑的主要原因？

受市场环境以及行业高库存等因素影响，供需关系不平衡的现状进一步加剧，同业间竞争态势日趋激烈，部分产品价格下跌较多。

3、公司分销的品牌

公司分销的产品覆盖品牌近 200 个、SKU100 多万种，其中外资品牌采购占比较大。公司 2023 年度前五大供应商分别为施耐德、ABB、西门子、常熟开关、德力西，前五大供应商在公司的采购占比为 76.41%。

公司坚持多品牌战略，成熟产品与成长产品都是我们重点发展的方向。近几年，公司也拓展了研华、天正、德力西、欧姆龙、SMC 和禾川等品牌。未来公司会持续结合市场及客户需求不断增加品牌和品类。

4、公司下游行业及客户情况

工业电气产品下游分布广泛，产品广泛应用于电力、通信、装备制造、市政、新能源、自动化、电子、轨道交通、基础设施、智能制造等各个领域。今年，公司重点部署了光伏与储能、环保水处理、钢铁与冶金、汽车与汽零重点行业、物流仓储与包装、轨道交通与高速、电源电池与电子设备、食药烟草等八大行业。

公司是一级分销服务企业，客户以 B 端为主，主要有盘厂、集成商、二级分销商、原始设备制造商、工程安装公司等，线上商城除了上述客户类型，还有贸易商、MRO、行业客户、五金门店、装饰设计公司等其他类型的客户，客户相对比较分散。

5、公司人员情况

公司员工总人数约 3500+人，其中，销售人员占比约 77%，技术人员 300+人。

6、公司应收账款情况及应对措施

公司主要从事工业电气产品的专业分销业务，分销业务的特点决定经营过程中需要的流动资产规模较大，对机器设备等固定资产依赖较小，主要由应收票据、应收账款、存货等流动资产组成。另外，公司的应收账款具有季节性特点，年末为公司回款高峰期，应收账款相对减少，进入正常销售期后，随着公司销售规模的扩大以及客户结算方式的调整，公司应收账款也会相应有所增长。

公司设定严格的客户风险控制体系，根据客户规模、资信情况、既往合作历史等方面综合评估客户风险状况，从而给客户设定不同的结算周期和信用额度。同时，公司建立了以资金风险控制为核心的财务管理模式，通过分销子公司加强对客户信用的审查，及时跟踪市场信息，采取包括发放律师函、法律诉讼等多种手段积极回收逾期应收账款，尽可能防范应收账款坏账风险。

7、分销产品的定价

公司结合供应商指导价、自身采购成本以及市场实际来定价。随着向供应商的采购成本提高，我们会相应提高销售产品单价。

8、分销业务的利润来源

分销业务的毛利主要来源于分销业务的产品销售溢价和供应商按季度和按年度给予的销售折扣。

9、海外业务情况

公司于 2024 年 4 月 26 日召开的公司第六届董事会第八次会议审议并全票通过了《关于向全资子公司業伯有限公司增资的议案》，拟使用自有资金向業伯增资 4,200 万新加坡元，推动海外布局，拓展公司在东南亚等海外市场电气自动化分销业务。

目前第一笔增资款 2,100 万新加坡元已汇出，且業伯已办理

	<p>好该款项的注册登记手续，后续公司将根据業伯的经营需要，将董事会审批的 4,200 万新加坡元增资额度逐步增资到位，并及时履行信息披露义务。</p> <p>目前公司正在推进越南和泰国市场的本地调研，以确定业务策略和发展计划。本年暂未开展业务。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不适用</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>