

## 无锡宝通科技股份有限公司 2024 年年度业绩预告

本公司及其董事会全体人员保证公告内容真实、准确和完整，公告不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

### 一、本期业绩预计情况

#### （一）业绩预告期间

2024年1月1日至2024年12月31日。

#### （二）业绩预告情况

预计净利润为正值且属于下列情形之一

扭亏为盈  同向上升  同向下降

项目	本报告期	上年同期
归属于上市公司股东的净利润	盈利： <u>19,621.80</u> 万元 - <u>25,508.34</u> 万元	盈利：10,606.38万元
	比上年同期增长： <u>85.00%</u> - <u>140.50%</u>	
扣除非经常性损益后的净利润	盈利： <u>22,084.18</u> 万元 - <u>28,709.43</u> 万元	盈利：15,597.37万元
	比上年同期增长： <u>41.59%</u> - <u>84.07%</u>	

### 二、与会计师事务所沟通情况

本次业绩预告的相关数据是公司财务部门初步测算结果，未经会计师事务所审计。公司已就业绩预告有关事项与年审会计师事务所进行沟通，公司与会计师事务所在本次业绩预告方面不存在重大分歧。

### 三、业绩变动原因说明

在当前复杂多变的内外部环境，公司面临着全新挑战。2024年，我们锚定目标，全面贯彻新四化战略，围绕五坚行动，坚定不移的走高质量发展之路。工业互联网板块，海外开疆拓土，技术破局革新，赋能行业发展。移动互联网板块，精准洞察需求，持续优化产品，利润稳健增长。两大主营业务协同共进，预计2024年公司归属于上市公司股东的净利润较2023年同期增长85%-140.49%，主要原因如下：

### 1、工业互联网业务（工业散货物料智能输送全栈式服务）

2024年，公司的海外业务拓展成果斐然，其中海外服务业务持续增长，预计较2023年同期增长超20%。与力拓集团、必和必拓集团等国际战略客户达成深度合作，以创新机制构建紧密利益共同体，实现优势互补与合作共赢；积极投身目前全球最大新建矿山-几内亚西芒杜矿山项目建设，助力低碳炼钢全产业链发展，加快钢铁行业脱碳进程；与巴西纳斯吉拉斯州政府签署投资备忘录，开拓南美市场。公司于澳洲设立全球技术服务中心，让“专业可靠、卓越高效”的服务理念辐射全球，纵撕智能在线监测产品、X光与测厚二合一监测系统等智能产品，成功赢得海外客户的高度赞誉与信赖，树立起中国智能制造的国际典范。

此外，技术攻坚收获颇丰，自主研发的数字化输送带全生命周期管理平台正式上线，助力客户开启智能输送新时代。与中国宝武钢铁集团携手，全力攻克技术难题，成功打造全球钢铁行业首条碳中和耐高温输送带。此外，公司凭借在创新与绿色低碳领域的卓越表现，荣获“2023年度宝武优秀供应链合作伙伴创新领先奖”。非煤矿山领域首条长距离芳纶输送带也在中电建蕲春项目顺利投用。纵撕智能检测产品精准高效，在新疆南露天矿获客户盛赞。

### 2、移动互联网业务

在全球数字化浪潮席卷下，游戏行业的竞争日益激烈，出海发展已经成为游戏公司的必然选择。出海能助力游戏公司打破国内市场的局限，拓展版图，触达海量潜在用户，实现业务的持续增长。公司作为中国手游出海的先驱，在全球展开精心布局，以韩国、东南亚、港澳台、日本、欧美等成熟市场为核心阵地，同时积极挖掘新兴市场的无限潜力。2024年，公司凭借精准的市场定

位、优质的游戏内容以及有效的运营策略，出海业务利润实现显著增长。特别是2023年9月在日本地区重磅推出的《ドット勇者(马赛克英雄)》成绩亮眼，单月流水突破2千万美金，上线9个月累计流水更是达到了1亿美元的里程碑，以及《地牢猎手》及《Bloodline: Heros of lithas》流水过亿，实现了稳定的长线运营，均为移动互联网业务的稳定增长提供了强有力的支撑。公司还专注于游戏用户的精细化管理和个性化服务，通过持续更新版本、开展IP联动、多渠道建设社群，显著提升高价值用户的活跃度和满意度，确保游戏稳定运营，为业务的持续发展注入强劲动力。

#### 四、其他相关说明

本次业绩预告数据是经公司财务部门初步测算，未经会计师事务所审计，具体数据将在公司2024年年度报告中详细披露，敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

特此公告。

无锡宝通科技股份有限公司

董 事 会

2025年1月24日