

证券代码: 301608

证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人员姓名	交银施罗德 白家乐 交银施罗德 周珊珊 交银施罗德 刘庆祥
时间	2025年2月10日下午
地点	公司会议室、线上会议
上市公司接待人员姓名	董事、财务总监 雷金华 先生 副总经理、董事会秘书 向碧琼 女士 证券事务代表 王占超 先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、基本情况介绍</p> <p>公司是专业从事物联网智能化产品的研发、生产和销售的高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，以通信、定位、AI等技术应用为核心，基于自研无线通信模组，为物联网众多应用场景提供智能终端产品及配套解决方案。目前，公司产品主要应用于智能交通、智慧出行、智能支付等领域。</p> <p>2024年1-9月，公司实现营业收入10.45亿元，较上年同期增加23.60%，实现归属于上市公司股东的净利润1.35亿元，较上年同期增加0.17%。2024年1-9月收入增长主要得益于海外业务和智慧出行组件的收入增长。</p> <p>一、提问与交流</p> <p>1、2024年商用车监控终端收入情况如何，未来的市场格局如何？</p>

2024年1-6月，公司商用车监控终端产品实现收入1.03亿元，相比去年同期增长10.50%，增长的主要原因系具有高级驾驶辅助系统（ADAS）、驾驶员状态监测（DSM）、盲区监测（BSD）功能的智能车载视频行驶记录仪产品销量上涨带来的收入提升。

国内市场方面，在重型载货汽车领域，不带有视频监控功能的车载行驶记录仪产品在全国范围内仍占据主流，随着技术的进步和政策的推动，上述产品将逐步替换为具有高清视频录像、辅助驾驶、防护性存储等功能的智能车载视频行驶记录仪。智能车载视频行驶记录仪融合了AI算法、TTS、数据加密等技术，产品的技术门槛更高，价格也更贵，产品的更新换代趋势会带来国内整体市场收入规模的提升。

海外市场方面，随着欧美市场Vision Zero理念持续深入，以及东南亚、中亚等地区政策的落地，市场的前景是非常广阔的。公司已组建了海外的营销和研发团队，积极拓展商用车产品的海外市场。

2、2024年乘用车定位终端业务收入情况如何，未来的收入增量在哪里？

2024年1-6月，公司乘用车定位终端实现收入1.65亿元，相比去年同期增长11.17%。未来，在保持国内收入稳定的同时，实现乘用车定位产品的海外收入稳步增长，是公司乘用车定位终端收入保持增长的主要战略。

3、2024年智慧出行组件收入情况如何，未来的市场格局如何？

2024年1-6月，公司智慧出行组件实现收入1.64亿元，相比去年同期增长23.74%。在共享单车行业，仍具有较大的存量市场。共享单车行业的用户规模处于相对平稳状态，庞大的用户规模使得存量共享单车的更新迭代具有可持续性。

在电动自行车行业，随着技术的发展和产业消费的升级，以及用户对智能化需求的增加和智能产品使用习惯的养成，传统电动自行车将对显示控制、续航里程、停启安全等功能进行全方面升级，从而促使其向物联网化方向发展。《电动自行车安全技术规范》的出台，将进一步推动电动自行车的智能化，对公司业务存在一定的积极影响。

4、公司的其他智能硬件产品还有哪些？

	<p>在公司的其他智能硬件产品矩阵中，智能睡眠管理系统、电子学生证等产品均已实现收入转化。智能睡眠管理系统聚焦海外市场，自 2023 年投入销售后，在 2024 年迎来海外收入的显著增长，市场表现强劲。</p> <p>以通信、定位、AI 算法的技术应用为核心，基于自研的无线通信模组和自有的云管理平台，持续向物联网众多应用领域扩展，是公司的产品发展战略。物联网应用领域的拓展是公司未来收入的重要增长点。</p>
风险提示	<p>上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 2 月 10 日