

证券代码：002268  
001

证券简称：电科网安

编号：2025-

### 中电科网络安全科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	平安养老金立、王朝宁；招银理财郝雪梅；中信建投陈琛
时间	2025年2月13日 10:00-11:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	证券事务代表舒梅、投资者关系管理专员余佩真
交流内容及具体问答记录	<p>一、问答交流环节</p> <p>1. 2024年利润下降的原因？2025经营预期？</p> <p>在当前的外部环境下，公司经营环境面临较大的挑战，给公司经营业绩带来较大的压力。主要原因有三个方面：一是公司部分行业市场、客户的需求放缓，部分项目预算缩减或延期；二是网络安全行业市场竞争进一步加剧，公司主营业务的利润率有所下降；三是公司持续培育的创新业务还在投入期，报告期内尚未形成规模收益。2025年，公司将坚持战略引领，聚焦核心业务、核心能力，围绕关键信息基础设施安全保护、商用密码行业应用、数据安全保护等重点需求，持续巩固党政优势市场，加强央企行业市场开拓，加速密码、网络安全、数据安全与政务、金融、能源、交通、医疗等重点行业的融合应用，加快创新业务示范工程打造和重点项目争取，进一步推进公司业务结构优化和高质量发展。</p> <p>2. 公司应收账款的情况如何？</p>

答：应收账款是公司的重要风险管控点。近年来，公司采取了严格客户资信审核、应诉尽诉等手段，对相关风险进行管控，整体效果明显，风险可控。

### **3. 公司给央企客户的安全服务模式？**

答：给央企客户提供的安全服务模式包括直营模式、赋能模式和联营模式。其中直营模式内涵为公司运营中心输出在线服务，赋能模式主要内涵为赋能客户建设安全运营中心，联营模式内涵为与第三方联合构建运营中心。

直营模式主要依托总部云服务平台、各分中心及分布在全国的专业技术人员，为客户提供线上+线下的一站式服务能力，包括 SaaS 模式、订阅模式、现场/远程等，并能根据用户安全保障需求提供复合型、场景型、SaaS 型和单项组合型等各类型的安全服务。

### **4. 公司业务来源？公司寻找客户为主还是客户联系公司为主？**

答：公司建立了覆盖全国的本地化营销服务体系，在各个省份都有布局，公司销售与潜在客户建立长期联系，深入了解潜在客户需求，第一时间响应市场和客户需求，抓住市场机遇积极开拓市场。

### **5. 公司的培育业务有哪些？**

答：从公司的三大业务来看，密码和网络安全是核心业务和重要业务，在收入体量上占约 80%-90%。数据安全是公司的培育业务，基于数据要素安全需求，以密码技术为核心，围绕数据安全治理、数据安全防护、数据安全合规和数据安全流通构建数据安全产品和服务。同时，公司面对数字中国发展过程中的新设施新要素、新场景新业务安全需求，还开展在车联网安全、卫星互联网、人工智能、云安全等方面的布局。

### **6. 北京房产的进展？**

答：公司一直持续密切跟进并积极处置北京房产纠纷，尤

	其关注法院、破产管理人主导下的整体化解相关工作，并积极参与在破产案件及其他相关程序中主张权利，力争最大限度维护公司合法权益。
附件清单（如有）	
日期	2025年2月13日