

证券代码：300070

证券简称：碧水源

北京碧水源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（年度股东大会） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参会人员	广发证券、广发基金、广发期货、广发证券研究院、广发证券投资银行、华泰资产、建信基金、天弘基金、招商信诺
时间	2025年2月20日周四 14:00-15:30
地点	北京碧水源大厦
上市公司接待人员	公司高级副总裁、董事会秘书
投资者关系活动主要内容介绍	<p>感谢各位投资者的关注，我们现就公司情况做一个简要介绍，帮助各位对公司有个初步的认识。碧水源是中交集团旗下中国城乡控股的环保科技平台，合计持股 33.40%，作为全球领先的膜技术企业，公司深耕环保水处理领域二十年，构建了从膜材料研发、膜装备制造到膜工艺应用的全产业链技术壁垒，拥有微滤、超滤、纳滤、反渗透全系列自主知识产权，是全球少数具备一体化解决方案能力的高科技环保企业。公司聚焦五大战略增长极，在污水资源化方面，公司技术市占率居行业前列，累计处理规模突破 2,200 万吨/日，年增高品质再生水 70 亿吨；高品质饮用水方面，公司构建从源头到龙头的安全保障体系，服务多个城市饮用水升级项目；海水淡化方面，公司自主反渗透膜技术实现进口替代，成功实施多个大型海水淡化工程；盐湖提锂方面，公司创新工艺在青海盐湖提锂项目中实现突破；工业零排放方面，为多家企业提供定制化解决方案，助力工业绿色转型。</p> <p>截至目前，公司已成功实施数千项膜法水处理工程、数百项国家水环境重点治理工程、数十座地下式再生水厂、高品质饮用水工程和海水淡化工程，以及多个盐湖提锂项目。碧水源始终以“科技创新+产业报国”为发展双引擎，致力于推动环保产业升级与可持续发展。</p>

问：我们看到公司 2024 年度经营业绩较 2023 年同期有所下滑，请问原因是什么？

答：公司目前只披露了 2024 年业绩预告，我们还是先看公司 2024 年三季度数据。2024 年前三季度，公司营业收入 47.5 亿元，同比下降 11.88%；实现归母净利润-4,294.46 万元，同比下降 110.80%，扣非归母净利润-5,822 万元，同比下降 148%。同比下降的第一个主要原因是 2024 年上半年公司参股企业云南水务经营情况较差，巨亏七个多亿，公司持有云南水务 24.01%的股份，由此对公司报表造成了 2 个亿左右的亏损。第二是因为 2023 年第三季度公司参股企业碧兴物联成功上市后确认投资收益，导致 2023 年利润基数比较大。另外，公司今年订单确认有所放缓。这三个因素相叠加，导致公司营收及利润同比数据上有所下降。公司对云南水务的问题高度重视，并正在积极采取措施来应对这些挑战。作为云南水的大股东，我们会积极行使我们的股东权利，与各方共同努力提升该公司的治理和经营水平。

从好的方面来看，我们可以看到公司 2024 年上半年订单情况较 2023 年同期增加较多，EPC 新增 49 亿，同期增加了接近一倍，BOT 投资类的订单 12 亿，比 2023 年上半年的 4,900 万增加了 23.5 倍。另外从公司 2024 年业绩预告来看，公司全年度也实现了盈利，扭转了前三季度的亏损态势。

问：在环保行业普遍面临营收和利润下降的背景下，公司采取了哪些措施以维持其良好的发展势头？

答：公司在战略布局方面，公司在巩固污水资源化、高品质饮用水等业务核心优势的同时，稳住运营业务基本盘，加快布局战略性新兴产业，围绕海水淡化、工业零排、盐湖提锂等新材料领域，积极培育壮大新兴产业，并持续做优运营，打造精益管理，提升资产回报率。在市场开拓方面，公司将充分发挥公司在水务领域的核心优势，聚焦主业，积极开拓国内外市场。同时，公司将持续提升创新能力和价值创造能力，帮助公司实现高质量发展。

问：我们注意到公司的应收账款问题较为显著，请问公司打算如何应对应收账款持续增长的问题？

答：公司 2024 年前三季度的应收账款达到 122 亿，较 2023 年底的 110 亿增长了约 12 亿，这一增长与业务的正常发展相符合。在减值损失方面，2024 年前三季度我们计提了 2.48 亿。公司管理层高度重视降低两金（应收账款、

	<p>合同资产)的工作,已经采取了一系列内外部策略来加速应收账款的回收。在内部,我们建立了一套应收账款管理流程和坏账减少的奖惩机制,组建了专业的管理与催收团队,并设定了年度目标。这些目标被分解至各个部门,并定期检查进度,以确保应收账款和存货的降低工作有序进行。今年,我们还设定了新的目标和激励政策,通过优化内部管理制度、增强员工的风险意识和收款能力等措施,全面提高了应收账款的回收效率。同时,公司积极参与政府化债项目,通过债务重组的方式解决了一些项目和应收账款问题。我们也在密切关注政策动向,针对不同项目的特点,加强与客户的沟通与合作,以促进应收账款的快速回收。此外,随着更多项目进入运营阶段,收入将变得更加稳定,这不仅会提升我们的收入和盈利水平,也会使相关收费更加稳定。我们坚信,未来现金流和应收账款状况将得到进一步的改善。</p> <p>问:公司在化债工作上有什么实质性进展吗?</p> <p>答:公司正在积极推进并努力完成化债工作,目前公司化债工作已初见成效。公司与政府方通过现金结算及现金和资产抵押相结合的方式,完成了一部分项目的化债工作,一定程度体现了化债工作的成效。为了进一步巩固和扩大这些成果,公司将继续与项目公司和地方政府紧密合作,共同努力,确保化债工作的顺利进行,以期达到预期的目标。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025年2月20日